



Ваш надійний помічник

Бренд-менеджер по продвижение климатического оборудования

📍 Київ,

Компанія: Холдинговая компания ИВИК

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Реклама, маркетинг, PR](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від двох років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Основні вимоги до кандидата:

- вища профільна освіта обов'язкова;
- досвід активних продаж кліматичного обладнання від 2-х років;
- досвід ведення переговорів та проведення семінарів;
- досвідчений користувач ПК.

Особисті якості:

- високі комунікативні та організаційні навички;
- цілеспрямованість, вміння досягати результату;
- активна життєва позиція;
- самоорганізованість.

Основні завдання та обов'язки:

- проведення семінарів;
- працювати з кліматичними компаніями, генпідприємцями, проектувальними організаціями, інвесторами, дилерами;
- виконання планів продажу обладнання;
- підготовка, заключення та супроводження договорів поставки обладнання Замовнику;
- формування довготермінових, орієнтованих на клієнта, відносин;
- активний пошук потенційних замовників, розвиток партнерських відносин;
- робота з базою вже існуючих дилерів;
- підготовка техніко-комерційних пропозицій;
- технічні консультації клієнтів та партнерів компанії;
- мати зворотній зв'язок з клієнтами після відповіді на комерційну пропозицію;
- індивідуальний підхід в роботі з клієнтами;

Резюме присилати з вказаним рівнем бажаної заробітної плати **ОБОВ'ЯЗКОВО**.

e-mail: kadri2008@ukr.net

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 467-88-11

Контактна
особа: Татяна