



Ваш надійний помічник

Спеціаліст з продажів корпоративним клієнтам

📍 Івано-Франківськ,

Рубрики: [Торівля, продажі, закупівлі](#), [Телекомунікація та зв'язок](#)

Побажання до співробітника

Досвід роботи: від року

Опис вакансії

Основні обов'язки:

- Виконання доведених планових показників з продажу послуг;
- Моніторинг стану і тенденцій стану відповідного сегменту;
- Пошук потенційних абонентів;
- Ведення переговорів з корпоративними клієнтами;
- Оформлення та підписання договорів;
- Перевірка технічної можливості надання послуг;
- Робота в автоматизованих системах.

Основні вимоги:

- Вища освіта;
- Досвід прямих продаж в B2B;
- Знання технології складних продажів;
- Навички ведення переговорів;
- Базові знання телекомунікаційних послуг;
- Досвід роботи з договірними документами;
- Аналітичний склад розуму;
- Відповідальність, уважність, ініціативність, стресостійкість, проактивність.

Компанія пропонує:

- Цікаву роботу;
- Можливості професійного та кар'єрного розвитку;
- Конкурентну заробітну плату, соціальні гарантії.

Контактна інформація

Контактна особа: РоманПетренко