



Ваш надійний помічник

Керівник відділу продажу в страхову компанію

📍 Малин,

Рубрики: [Нерухомість та страхування](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	обов'язковий
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

В страхову компанію потрібен керівник відділу продажу.

Основні вимоги:

- освіта - повна вища;
- досвід роботи в сфері страхування, знання законодавства в сфері страхування буде перевагою;
- досвід роботи на керівних посадах (в сфері продажу, маркетингу, банківській діяльності);
- успішний досвід роботи в сфері продажу;
- впевнений користувач ПК;
- організаторські здібності, навички керування людьми;
- навички переконувати людей, цілеспрямованість, бажання працювати на результат та розвиватися.

Обов'язки:

- робота з існуючою клієнською базою (VIP-клієнти) та залучення нових клієнтів;
- здійснення підбору персоналу;
- підготовка внутрішньої звітності;
- виконання планових показників;
- просування страхових продуктів компанії на ринку.

Умови праці:

Графік роботи - нормований.
З/п - від 3000 грн. + бонуси, премії.
Офіційне працевлаштування.
Підтримка на період адаптації.
Можливість кар'єрного росту.

Рекрутингове агенство "Кадровик"

Для кандидатів наші послуги - безкоштовні (без договорів і вносів)

Згідно ЗУ "Про зайнятість населення"

Контактна інформація

Телефон: +38 (093) 570-03-53
+38 (096) 038-13-99

Контактна особа: Марина

Адреса: Житомир, ул. Львовская, 1, офіс 1