



# Руководитель отдела продаж, 13000 грн. + %

📍 Білгород-Дністровський,

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі,](#)  
[Керівництво](#)

## Побажання до співробітника

Досвід роботи: від п'яти років  
Графік роботи: повний робочий день

## Опис вакансії

Крупная торговая компания, занимающаяся оптовой и розничной продажей строительных материалов, приглашает на работу **Руководителя отдела продаж**

### Требования:

Опыт работы руководителем отдела продаж от двух лет, опыт личных продаж;  
Знание принципов работы розничной сети;  
Знание технологий продаж и умение вести переговоры на высшем уровне;  
Самоорганизация, инициативность, высокая работоспособность, стрессоустойчивость;  
Умение ставить задачи подчиненным и контролировать их исполнение;  
Управленческие компетенции, ориентация на высокие стандарты и результат, лидерские навыки, стратегическое мышление;  
Знание рынка строительных материалов будет преимуществом.

### Обязанности:

Построение отдела с нуля;  
Создание эффективной команды;  
Управление персоналом отдела продаж и координация работы менеджеров;  
Разработка системы мотивации;  
Постоянное самосовершенствование и развитие профессионализма в продажах сотрудниками отдела;  
Развитие территории;  
Расширение базы активных клиентов;  
Постоянная работа с клиентами (контроль выполнения договорных обязательств);  
Контроль возврата дебиторской задолженности;  
Обеспечение сбора информации о конкурентах;  
Контроль выполнения стратегического плана по развитию продаж компании.

### Мы предлагаем:

- Работу в динамично развивающейся компании;
- Своевременную выплату заработной платы ( ставка + бонусная система );
- Официальное оформление;

- Интересные задачи.

Если у вас есть необходимый опыт, вы заинтересованы в работе, отправляйте свое резюме. Мы свяжемся с вами в ближайшее время

### **Контактна інформація**

Телефон: +38 (068) 147-81-06  
+38 (095) 097-60-27

Контактна особа: Дарья