



Ваш надійний помічник

Керівник відділу продажів, 8000 грн. + %

📍 Вінниця,

Рубрики: [Торівля, продажі,](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Компанія «USK» оголошує конкурс на вакансію " Керівник відділу активних продажів".

Пропонуємо :

- Гідну заробітну плату — ставка 8000 грн+% від роботи відділу
- Графік роботи 5/2, з 8:00—17:00;
- Дружній колектив;
- оплачуване стажування, тренінги, навчання;
- високий рівень корпоративної культури.

Вимоги:

- вища освіта;
- вміння вести переговори з активних продажів;
- досвід роботи на керівній посаді в прямих продажах;
- націленість на результат, вміння аналізувати, організувати процес роботи підлеглих;
- наявність власного автомобіля;
- Ініціативність і креативність.
- Знання 1С, ПК MSOffice: Word, Excel, E-mail (TheBat, Outlook)

Обов'язки:

- Контроль і мотивація об'єктних менеджерів з продажу будівельних матеріалів;
- Моніторинг конкурентів;
- Організація ефективної роботи відділу активних продажів, виконання поставлених планів з продажу;
- Участь в пошуку нових будівельних об'єктів і великих угодах;

ПЕРСОНАЛ — це найбільша цінність компанії!

Ласкаво просимо в команду професіоналів «USK». Працюємо в м Житомир, Вінниця.

Наш сайт uskgroup.com.ua

Шановні кандидати! Надсилайте розгорнуте резюме з фото за допомогою форми зворотнього зв'язку. Або телефонуйте ...
Олена

Контактна інформація

Телефон:	+38 (068) 273-89-62
Контактна особа:	Елена
Сайт:	http://uskgroup.com.ua