



Ваш надійний помічник

Руководитель отдела продаж, 30000 грн.



📍 Київ,

Компанія: Навигатор, рекрутинговая компания

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі,](#)
[Керівництво](#)

Побажання до співробітника

Досвід роботи: від п'яти років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Наш клиент, инжиниринговая компания, которая 20 лет разрабатывает и строит эффективные инженерные системы, ищет **руководителя отдела продаж.**

Требования:

- Высшее образование
- Опыт работы на аналогичной должности **в сфере инженерных, технических решений** от 3 лет – обязателен
- Амбициозность
- Умение аргументированно отстаивать свою точку зрения, свои профессиональные интересы
- Опыт ре/организации отдела продаж, внедрения мотивационной системы (CRM, KPI)
- Системное, стратегическое мышление
- Свободный английский будет плюсом

Обязанности:

- Реорганизация отдела, внедрение мотивационной системы
- Управление продажами и подчиненными
- Продвижение продукта компании
- Привлечение новых, амбициозных проектов
- Переговоры с клиентами
- Развитие отдела, персонала (поиск, внедрение, обучение новому с целью роста прибыли и личной эффективности)

Условия работы:

- Работа в стабильной компании
- Ставка 20 000 грн.+ %
- Трудоустройство по КЗОТу, связь, а/м или компенсация по рабочим поездкам
- Участие в тематических мероприятиях, в т.ч. международных

Ждем ваше резюме по адресу: n@navigator.lg.ua

Наталья: 050-426-24-80, 067-826-19-04

Контактна інформація

Телефон: +38 (050) 426-24-80

Контактна
особа: Наталья

Адреса: Київ, проспект Перемоги, 2,
оф.86