



Ваш надійний помічник

Тренер по продажам

📍 Київ,

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Реклама, маркетинг, PR](#), [HR, управління персоналом](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: обов'язковий
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Основные обязанности:

1. Обучение менеджеров по продажам технологиям продаж и продуктам компании.
2. Создание базы знаний.
3. Предоставление рекомендаций по повышению эффективности работы.

Основные требования:

1. Высшее образование.
2. Опыт работы в телефонных и личных продажах и управлении персоналом.
3. Знание техники холодных звонков, техники продаж и ведения деловых переговоров, методы планирования и организации обучения, управления временем и оценки сотрудников.
4. Отличные презентационные и коммуникативные навыки, выраженные лидерские качества.
5. Уверенный пользователь ПК.

Мы предлагаем:

1. Официальное трудоустройство по КЗоТ.
2. 5-дневная рабочая неделя, 9:00-18:00 (суббота, воскресенье - выходные).
3. Возможность профессионального роста и развития.
4. Дружелюбная атмосфера в коллективе.

Месторасположение офиса: просп. Победы, 22 А

В случае Вашей заинтересованности направляйте резюме на электронный адрес: cv@mcsr.ua

Ждем Вас!

Заходите и узнайте больше о вакансиях в отделе продаж job.mcsr.ua/

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 656-38-62

Контактна особа: Татьяна