



Ваш надійний помічник

Супервайзер, 12000 грн.

📍 Олександрія (Кіровоградська обл.),

Компанія: Агродом

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі,](#)
[Керівництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від двох років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Основные обязанности:

- Управление и координирование процесса продажи в розничной сети на территории ответственности;
- Выполнение планов продаж;
- Выполнение плановых показателей дистрибуции на подотчетной территории;
- Обеспечение своевременного возврата денег по розничной сети;
- Обеспечение планового круговорота тары в розничной территории;
- Обеспечение качественной и конструктивной коммуникации с розничными клиентами эксклюзивных торговых представителей дистрибьютора;
- Организация мероприятий для мотивации торговых представителей и мерчендайзеров;
- Управление процессом ведения и мониторинга базы данных розничных торговых точек на территории;
- Слежение за хорошим состоянием имущества САН ИнБев, предоставленного в пользование эксклюзивной команде торговых представителей (КПК, авто и др.), устранения повреждений и неисправностей;
- Анализ и оценка сервиса, технического и санитарного состояния разливного оборудования с помощью персонала дистрибутора;
- Слежение за целевым использованием оборудования САН ИнБев и ПОС материалов в розничной сети территории, обеспечение своевременного оформления и передачи в центральный офис первичной документации по аренде оборудования;
- Составления заявок на разливное оборудование;
- Проведение аудита розницы на наличие дистрибуции пива САН ИнБев и коучинга с эксклюзивными торговыми представителями дистрибьютора;
- Контроль отчетности торговых представителей;
- Помощь торговым представителям в переговорах в критических ситуациях;
- Планирование, предоставление отчетности и анализ ситуации по дистрибуции брендов САН ИнБев и конкурентов на территории ответственности;
- Установка целей эксклюзивным торговым представителям дистрибьютора на ежемесячной основе, а также оперативные цели на неделю, день.

Требования к кандидатам:

Высшее образование;

Опыт работы не менее 2х лет в сфере продаж и менеджмента;

Навыки работы с персональным компьютером, программами Microsoft Word, Microsoft Excel, Microsoft Outlook, Microsoft PowerPoint;

Водительские права категории В, опыт вождения не менее 2х лет;

Аналитические способности, коммуникабельность, гибкость;

Стремление к саморазвитию.

Контактный телефон: 099-0272005 Игорь

Контактна інформація

Контактна особа: Игорь