



Ваш надійний помічник

Керівник торгового відділу

📍 Хмельницький,

Рубрики: [Торгівля, продажі,](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: середня
Досвід роботи: обов'язковий

Опис вакансії

Провідна дистрибуційна компанія (продукти харчування - кондитерка) України шукає для співпраці креативного, амбіційного керівника торгового відділу з високим рівнем управлінських навичок.

Основні вимоги:

вища освіта;

високі управлінські навички в створенні торгового відділу з "нуля";

практичний досвід у продажах від 3 років (бажано досвід роботи на посаді керівника відділу, супервайзера);

розуміння принципів продажу у різних сферах збуту;

розуміння принципів ціноутворення та маршрутизації;

високий рівень самомотивованості та самоорганізації;

здатність навчати, передавати практичні знання та навички;

високий рівень комунікації - презентація, перемовини, переконання

Основні обов'язки:

професійне та системне управління продажами на ввіреній території;

аналіз ринку, конкурентного оточення;

управління персоналом - постановка завдань, забезпечення інструментів, мотивація та контроль;

контроль дебіторської заборгованості;

Високий рівень заробітої платні.

Надсилайте Ваші резюме з указаним рівнем заробітної платні

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 354-06-85

Контактна особа: Виктор

Адреса: вул.Чорновола, 159/2