Ваш надійний помічник

Региональный торговый представитель (промышленное направление), 10000 грн. + %

Тернопіль,

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від двох років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

«Региональный торговый представитель» промышленное направление.

Ровно, Львов, Тернополь

Компания «Бибус Украина», в связи с расширением штата, **объявляет конкурс** на вакансию «Региональный торговый представитель». Компания занимается комплексными поставками оборудования, компонентов и расходных материалов на территорию Украины.

Резюме просьба направлять на мейл: info@bibus.ua

Требования: Мужчина, возраст 25-35 лет с высшим образованием, опытом работы.

Успешный опыт работы: **региональным представителем, торговым представителем, менеджером по продажам** от 2-х лет в секторе B2B);

Понимание общих производственных процессов на промышленном предприятии, в металлургии, энергетике и пр.;

Знание первичной документации, 1С, MS Office;

Водительские права категории В, опыт вождения от 2-х лет;

Наличие автомобиля (права собственности на автомобиль или генеральной доверенности);

Знание расположения промышленных предприятий в городе, области и ближайших областях.

Обязанности:

Работа с клиентами на вверенной территории; (получение запроса, обработка заказов, подготовка технического решения, подготовка КП, заключение договоров, выставление счетов, контроль поставки и ввода в эксплуатацию оборудования, контроль дебиторской задолженности, работа в 1С);

Работа с имеющейся базой клиентов: ведение переговоров, выезд к клиенту, их консультирование, организация презентаций, поддержание долгосрочных отношений;

Организация и развитие системы продаж в регионе, поиск и привлечение новых клиентов (B2B);

Работа с техническими и коммерческими службами на предприятиях;

Ведение технических и коммерческих переговоров, корректировка заказов;

Работа с продакт-менеджерами и технической службой компании;

Сбор информации, изучение потребительского спроса (сейчас и на перспективу);

Определение возможностей для увеличения продаж на своей территории;

Расширение клиентской базы;

Командировки;

Умение выстраивать долгосрочные отношения с клиентами

Владение техниками продаж, ведения переговоров (в том числе телефонных)

Умение убеждать и работать с возражениями;

Контроль наличия продукции в ассортименте.

Выполнение плановых показателей, предоставление еженедельной отчётности;

Формирование благоприятного имиджа компании.

Личностные качества:

Ответственность, порядочность, коммуникабельность, целеустремлённость, инициативность, умение самостоятельно принимать правильные решения;

Хорошие коммуникативные навыки, готовность к самостоятельной работе;

Активная жизненная позиция, уверенность в себе;

Желание развиваться, зарабатывать;

Мы предлагаем:

Обучение в компании;

Официальное трудоустройство (испытательный срок 6 месяцев);

Официальная заработная плата. (зарплата к выплате - 10тыс.грн. + % от продаж (после испытательного срока);

Корпоративная мобильная связь, ноутбук, компенсация затрат, авто, топлива и ГСМ;

По положительному, эффективному результату работы через год, предоставление служебного автомобиля.

Условия работы: Home-office, постоянное присутствие у клиентов, командировки по региону.

- **Кандидаты без опыта работы и фото рассматриваться не будут.**

Контактна інформація

Телефон:	+38 (044) 545-44-04
Контактна особа:	ЯнаОрлова
Сайт:	https://www.bibus.ua