



Ваш надійний помічник

Супервайзер

📍 Чернігів,

Компанія: MCFR

Рубрики: [Торгівля, продажі.](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	середня
Досвід роботи:	обов'язковий
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Мы ожидаем, что кандидат будет:

1. Курировать группу из 10 чел. (планирование, организация, управление).
2. Выполнять нормативы и план продаж группы.
3. Осуществлять аудиоконтроль и анализировать работу сотрудников.
4. Вести отчетную и рабочую документацию.
5. Участвовать в разработке мероприятий по мотивации сотрудников.

Что понадобится в работе:

1. Высшее образование.
2. Опыт работы в продажах.
3. Знание техники продаж и ведения деловых переговоров.
4. Опыт работы в CRM — желательно.
5. Отличные презентационные и коммуникативные навыки, выраженные лидерские качества.
6. Уверенные навыки работы с ПК: Word, Excel, интернет.

7. Грамотный украинский и русский языки.

Мы предлагаем:

1. Официальное оформление и заработную плату (оплата больничных, отпусков и т. п.).
2. Ставку + % продаж.
3. 5-дневную рабочую неделю, 9:00–18:00 (суббота, воскресенье — выходные).
4. Молодой, успешный, творческий коллектив.
5. Обучение с первого дня искусству переговоров, CRM-системе.
6. Прекрасные возможности для профессионального роста и развития.

Офис: просп. Победы, 22-А

Заходите и узнайте больше о вакансиях в отделе продаж job.mcfr.ua

Звоните: 067-656-38-62 Направляйте резюме на cv@mcfr.ua

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 656-38-62

Контактна
особа: Ирина