



Ваш надійний помічник

Менеджер по продажам

📍 Харків,

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#)

Побажання до співробітника

Досвід роботи: від двох років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Импортер химических компонентов высокого качества европейских производителей открыл вакансию «Менеджер по продажам»

Требования:

- Высшее образование (**желательно металлургическое**)
- Опыт работы менеджером по продажам от 3 и более лет;
- Опыт продаж B2B;
- Грамотно поставленная речь, опыт деловой переписки;
- Опыт активного поиска клиентов, участия в тендерах;
- Свободное владение Microsoft Word, Microsoft Excel, Microsoft Acces, Outlook Express, знание CRM;
- Наличие собственного автомобиля будет плюсом.

Обязанности:

- Развитие продаж по региону;
- Участие в разработке и согласовании политики в области цен, скидок, продвижения новых видов продукции;
- Развивать и поддерживать продажи на региональном рынке Украины;
- Мониторинг рынка;
- Ведение документооборота, отчетности;
- Обеспечение максимально выгодных условий продаж.

Компания предлагает:

- Уровень оплаты труда выше среднерыночного (ставка + премия + бонусы);
- Официальное трудоустройство, моб. тел., обучение.
- Работа в компании-лидере рынка

Резюме с указанием желаемой зарплаты направлять по электронной почте alla@navigator.lg.ua

Контактное лицо: Алла, 0504696633, 0674684363

Контактна інформація

Телефон: +38 (050) 469-66-33
+38 (067) 468-43-63

Контактна особа: Алла
Адреса: Харьков