



Ваш надійний помічник

Руководитель отдела продаж

📍 Київ,

Компанія: ООО "Первый БИТ"

Рубрики: [IT, WEB фахівці](#), [Торгівля, продажі, закупівлі](#),
[Керівництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	обов'язковий
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Задачи:

- Оперативное управление командой менеджеров (распределение базы по менеджерам; контроль звонков, встреч с клиентами, занесения активностей в системы).
- Организация мероприятий по привлечению новых клиентов. Увеличение числа и качества каналов/методов продаж.
- Личные продажи (активные и пассивные).
- Составление планов продаж (по менеджерам, продуктам, клиентам, периодам).
- Управление достижением целей. Контроль опережающих показатели.
- Проведение обучения менеджеров.

Требования:

- Обязателен опыт в управлении B2B продажами.
- Умение и желание самому заниматься продажами и учить этому других.
- Управленческие компетенции, аналитический склад ума, ответственность, самостоятельность, коммуникабельность, инициативность.

Условия:

- Работа в крупной и надежной компании с возможностью расширения зоны ответственности и перспективами карьерного роста.
- Интересные задачи, участие в различных крупных проектах.
- Повышение квалификации: корпоративные курсы, семинары, тренинги, возможность получить сертификаты 1С за счет компании,
- Заработная оплата обсуждается индивидуально.

Развиваться у нас быстрее, чем где-либо! Присоединяйтесь!

Контактна інформація

Контактна особа: Татьяна Садова