



Начальник отдела продаж по ТЭД

📍 Одеса,

Рубрики: [Логістика, доставка, склад,](#)
[Керівництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від двох років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Команда ПЛАСКЕ в поисках Начальника отдела продаж с успешным опытом работы от 2 лет в сфере международных грузовых перевозок. Мы ищем активного коммуникабельного профессионала, который с легкостью сможет зажечь всю команду и привести ее к реальным результатам! Если Вы искали нас, мы с радостью встретимся с Вами на собеседовании!

Вы подходите нам, если:

- У Вас есть опыт успешных продаж в сфере международных грузовых перевозок;
- Вы обладаете грамотной речью и Ваш уровень английского языка Upper-Intermediate;
- У Вас есть опыт проведения переговоров и презентаций;
- У Вас профильное образование в сфере Транспортного менеджмента;
- У Вас есть опыт работы с возражениями Клиентов, стрессоустойчивость;
- Вы обладаете знаниями нормативно-правовой документации в сфере транспортно-экспедиторской деятельности;
- У Вас есть опыт управления отделом и построения сильной команды;
- Вы обладаете знаниями в сфере стратегии продаж;
- Вы опытный пользователь ПК, пакета Microsoft Office и 1С-Документооборот;
- У Вас аналитический склад ума, Вы внимательны к деталям, а настойчивость и упорство всегда помогают Вам в достижении целей;
- Вы умеете быстро переключаться для решения разноплановых задач и не боитесь брать на себя ответственность в принятии решений в ситуациях, требующих срочных действий;
- У Вас развиты организаторские способности;
- Вы инициативны.

Основные задачи:

- Организация и координация работы отдела продаж (3 человека)
- Поиск клиентов, расширение существующей базы
- Расчеты ставок на морские, железнодорожные, автомобильные, мультимодальные перевозки, а так же перевозки в паромном сообщении;
- Проведение встреч и переговоров с клиентами
- Выставление счетов, контроль оплат от клиента
- Ведение статистики по продажам
- Работа с документацией (договора, протоколы согласования стоимости услуг)
- Работа с персоналом, координации (распределение задач, постановка планов/отчетность)
- Работа с клиентами, жалобами и претензиями

Взамен мы предлагаем:

- официальное трудоустройство и социальные гарантии согласно законодательства Украины (в т.ч., ежегодный отпуск 24 к.д. + дополнительный 6 к.д., оплачиваемые больничные), а так же приятные бонусы от Организации — оплачиваемый выходной в День Рождения, корпоративные поездки и премиум абонементы в фитнес-клуб;
- своевременную оплату труда;
- ЗП обсуждается по итогам собеседования (в резюме укажите сумму, от которой рассматриваете предложения);
- график работы: пятидневка с 08:30 до 17:30 с обеденным перерывом;
- рабочее место в комфортном офисе с современной техникой и оборудованием в районе Сахарного завода (район Пересыпи);

- возможны командировки;
- возможность профессионального и карьерного развития;
- молодой коллектив;
- работу в международной Компании с опытом более 19 лет.

Ждем Ваше резюме. Оно будет рассмотрено в течение трех рабочих дней.

Мы свяжемся с Вами по телефону либо ответ поступит Вам на электронную почту.

Уважаемые кандидаты, просьба быть внимательнее с почтой, которую Вы указываете в Вашем резюме. (yandex.ru, mail.ru заблокированы!)

Отправляя резюме на предложенную вакансию, Вы даете согласие на использование Вашего номера мобильного телефона для отправки SMS-уведомлений информационного характера.

Контактна інформація

Телефон: +38 (050) 392-38-89
Контактна особа: Гловацкая Анна
Сайт: <https://www.plaske.ua>
Адреса: Маразлиевская, 14А