



Ваш надійний помічник

Менеджер по продажам (B2B), 15000 грн. + %

📍 Київ,

Рубрики: [Торівля, продажі,](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: середня
Досвід роботи: від року
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Компания «ComfortZone»— это команда молодых и амбициозных людей, мы умеем решать задачи любой сложности, добиваемся конкретных результатов в установленные сроки и воплощаем в жизнь все свои самые безумные идеи. Мы осознаем, что правильно подобранный коллектив, здоровая атмосфера в команде и комфортные условия труда обеспечивают компании, а также ее сотрудникам стабильное развитие, в связи с этим мы очень серьезно относимся к подбору новых сотрудников.

Требования:

- ОПЫТ РАБОТЫ В АКТИВНЫХ ПРОДАЖАХ
- Опыт работы в мебельном направлении желателен, но не обязательно; (корпусная мебель, офисная мебель);
- Опыт работы с корпоративными клиентами желателен, но не обязательно;
- Навыки проведения телефонных переговоров, грамотная речь;
- Уверенный пользователь ПК, MS Office, CRM (желательно);
- Умение работать в PRO 100;
- Ответственность, активная жизненная позиция, желание зарабатывать, нацеленность на результат.

Обязанности:

- Работа с существующими корпоративными клиентами;
- Расширение базы корпоративных клиентов;
- Ведение проектов (корпоративные клиенты), в т.ч. работа с тендерами;
- Просчет стоимости проектов;
- Замеры проектов;
- Ведение переговоров с клиентами, деловая переписка, подготовка коммерческих предложений;
- Контроль проектов от стадии подписания договора до отгрузки товара клиенту;
- Ведение отчетности, текущий документооборот, работа в CRM.

Мы предлагаем:

- Работу в стабильной компании;
- Комфортное рабочее место;
- Высокий доход: фиксированный оклад и бонусы;
- Компенсация мобильной связи;
- График работы ПН — ПТ с 9:00 до 18:00;
- Официальное оформление.

Ждем ваши резюме с фото и указанием желаемого уровня ЗП!

Контактна інформація

Контактна особа: Татьяна

Сайт: <http://www.comfortzone.com.ua/>