



Ваш надійний помічник

Менеджер по продажам

📍 Київ,

Компанія: Модерн XXI

Рубрики: [Торгівля, продажі,](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від двох років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

ООО «Модерн XXI» — національная компания с 20-ти летним опытом производства и продаж в Украине и зарубежом: окон, дверей и раздвижных систем из дерева, ПВХ и алюминия, приглашает в свой филиал в городе Киеве менеджера по продажам B2B.

Требования:

- Опыт эффективных продаж подобной продукции в сегменте B2B (территориальный или региональный менеджер, бренд—менеджер, торговый представитель);
- Желателен опыт работы с дилерами, прорабами, архитекторами, дизайнерами и другими посредниками;
- Активная жизненная позиция, желание развиваться и зарабатывать.
- Сочетание качеств: командный игрок и самостоятельность;
- Наличие сертификатов о прохождении тренингов по продажам приветствуется;
- Готовность к командировкам;
- Права категории «В».

Обязанности:

- Операционное сопровождение текущих заказов;
- Активный поиск и привлечение новых B2B клиентов;
- Развитие B2B продаж на вверенной территории (мониторинг рынка, проработка и внедрение предложений по охвату рынка, повышению уровня продаж и заработку компании);
- Проведение сверок с клиентами, работа с дебиторской задолженностью.

Мы предлагаем:

- Ставку и % от продаж;
- Оплату отпускных и больничных.

Контактна інформація

Телефон: +38 (050) 468-57-11

Контактна особа: Менеджер по персоналу