



Ваш надійний помічник

Менеджер по продажам b2b, 25000 грн.

Дніпро,

Компанія: Весоизмерительные системы

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Весовой завод ГК «Весоизмерительные системы» успешно производит, обслуживает и продает весовое оборудование на территории Украины и стран ближнего зарубежья.

Требования к менеджеру по продажам:

- опыт работы в продажах от 2 лет
- умение убеждать
- грамотная речь

Функциональные обязанности:

- Поиск и привлечение новых клиентов (обработка входящих заявок, активный поиск клиентов, переговоры, заключение договоров)
- Увеличение продаж электронного промышленного и торгового оборудования
- Поддержание взаимоотношений с наработанными клиентами
- Консультирование по ассортименту и техническим параметрам товара и услуг
- Ведение отчетности по работе с текущими клиентами и поступающим обращениям

Условия работы:

- Реальная зарплата

на испытательный срок — 15 000 грн (1 месяц)

после испытательного срока — ставка + бонусы

успешного сотрудника: от 25 000 грн

- Развитие в нашей компании

регулярные тренинги — 32 сотрудника компании посетили 42 различных тренингов для личностного и профессионального развития за счет компании

- Возможность карьерного роста — 76% руководителей и

ТОП-менеджеров выросли в нашей компании

- Уютный офис на Левом берегу — рядом с ТЦ «Наша Правда».

График работы: Пн.- Пт. с 8:00 — 17:00; Сб-Вс Выходной

- Официальное оформление по трудовой

оплачиваемый отпуск, больничные

- Активную корпоративную жизнь

участие в футбольных турнирах Днепра, марафонах, тимбилдинги, корпоративы

Наш сайт <https://vis.ua>

Наш <https://www.facebook.com/vesyvis/>

Отправляя резюме и стань частью успешной команды профессионалов!

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 633-42-30

Контактна особа: Оксана Феденко

Сайт: <http://www.vis.ua>

Адреса: пр. Слобожанський, 29