



Специалист по продажам Отдела Новостроя Агентства недвижимости, 25000 грн.

📍 Одеса,

Компанія: АН Стандарт

Рубрики: [Нерухомість та страхування](#), [Торівля, продажі, закупівлі](#), [Робота без кваліфікації](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: бажано
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

В отдел продажи новостроя требуются менеджеры - риелторы с большим желанием работать и зарабатывать!

- АН "СТАНДАРТ" создало самый передовой на сегодняшний день сайт по новостройкам Одессы, с планировками, мгновенным доступом к информации о застройщике и объектах, прайсами и отличным потоком покупателей и продавцов: <https://odessa.companu/>.
- В работе АН "Стандарт" используются передовые технологии - CRM система, виртуальная телефония, доступ к базе данных 24/7.
- Постоянное обучение в отделах продаж ведущих строительных компаний, вебинары, тренинги, семинары с участием ведущих специалистов отрасли.
- Обучение работе с базой данных, телефонией и CRM системой происходит при приеме на работу и занимает 1 (всего ОДИН!!!) рабочий день!
- Обучение продажам новостроя происходит под руководством опытных сотрудников АН "Стандарт" непосредственно на месте.

На вакансию менеджера-риелтора требуется:

- кандидат с опытом работы в продажах новостроя;
- кандидат без опыта продаж недвижимости, но с опытом активных прямых продаж.

Функциональные обязанности:

- Оперативная обработка информации от Отдела продаж или представителя Строительной компании.
- Поиск и "заведение" своего объекта в базу данных, составление текста рекламных объявлений
- Изучение и поддержание актуальности имеющихся в открытой базе объектов
- Работа с потенциальными покупателями от стадии выявления потребностей до закрытия сделки
- Показы объектов в удобное для клиента время, не всегда совпадающее с рабочим временем
- Отслеживание стартов продаж новых ЖК, подготовка презентационных материалов в офис (планировки, описание, цены, шахматки, альбомы), заведение всей необходимой информации на гугл-диск
- Регулярное обучение на строительных площадках
- Мониторинг конкурентов
- Помощь коллегам-риелторам в работе с клиентами
- Бронирование объектов и фиксация клиентов в отделах продаж

Требования к кандидатам

- Уверенный пользователь ПК, гаджетов, оргтехники, умение работать в соцсетях
- Возраст 25-45 лет
- Активность, мобильность, многозадачность, готовность получать ежедневно большой объем информации.
- Умение и желание общаться с людьми
- Дружелюбие и честность

Условия работы:

- Полная занятость (с 9-00 до 18-00).
- Работа по совместительству исключена.
- Для опытных сотрудников - прогрессивный процент оплаты и возможность карьерного роста; выплаты по сделкам достигают 67%
- Для новичков - обучение и стажировка. Опытный руководитель и менеджер помогают быстро адаптироваться в коллективе.
- Комфортный офис
- Дружелюбный коллектив

С нами вы узнаете все плюсы и минусы Новостроек в Одессе, детально познакомитесь с каждым жилым комплексом.

Время не ждет, звоните по телефонам и записывайтесь на собеседование!

Контактна інформація

Телефон: +38 (095) 115-36-19

Контактна особа: Алена Рабан

Сайт: <http://odessa.agency>

Адреса: Одесса, Добровольского
82