https://jobs.ua/job-menedjer-z-prodaju-obladnannya-3677336

Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу обладнання, 20000 грн. + %

Київ, 15 березня

Компанія: ІНТЕРРЕСУРС ІНЖИНІРИНГ (https://jobs.ua/company/id/39630) (Всі вакансії)

Рубрики: Будівництво, архітектура, Торгівля, продажі, закупівлі, Офісний персонал

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від двох років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

ІнтерРесурс Інжиніринг спеціалізується на продажу інженерного обладнання відомих торгових марок, а також супутньої комплектації.

Самі завозимо з ЄС, США, Азії і поширюємо через дилерів на території України наступні види продукції:

- Трубопровідна запорно-регулююча арматура
- Труби сталеві, чавунні, мідні, НЖ, ПЕ, ПП, металопластикові
- З'єднувальні деталі трубопроводів, фітинги і трубки
- Контрольно-вимірювальні прилади і автоматика
- Лічильники води і газу, теплолічильники, витратоміри
- Насосне і компресорне обладнання
- Обладнання для водопідготовки і водоочистки
- Судова арматура і обладнання
- Нафтогазове обладнання для видобутку, зберігання та транспортування
- Опалювальне і теплотехнічне обладнання
- Вентиляційне і кондиціонерне обладнання
- Електротехнічна, світлотехнічна і кабельно-провідникова продукція;

А також, маємо власне виробництво насосних станцій, фільтрувальних станцій, теплових пунктів, вузлів обліку енергії.
Є з чим працювати і є на чому гідно заробляти.
Більше продав - більше заробив.

Вимоги до кандидата:
- бажання працювати та заробляти;
- досвід роботи в активних продажах (знання в галузі промислового обладнання - це перевага кандидата);
- досвід ведення переговорів (власна база клієнтів — перевага кандидата);
- досвід пошуку нових клієнтів;
- Знання ПК, базові знання 1С: УПТ 8.0. бажані (навчимо, якщо не вмієте);
- Наявність автомобіля (вітається, але не обов'язково);
- Особисті якості: комунікабельність, аналітичний склад розуму, ініціативність, результативність, відповідальність, націленість на результат.

Функціональні обов'язки:
- Розвиток дилерської мережі по Україні;
- Налагодження нових каналів збуту (архітектори, будівельні компанії, монтажники, промислові підприємства, ГЗК, водоканали та ін), ведення переговорів, моніторинг конкурентів;
- Оптовий продаж обладнання та супутніх товарів згідно отриманих заявок;

- Моніторинг і участь в державних та комерційних тендерах;

Умови роботи:
- Повна зайнятість, працюємо з 9-00 до 18-00 Пн - Пт. Вихідні Сб і Нд, а також вихідні усі державні свята;
- Базова ставка + премії від KPI;
- Комфортний офіс;

- Надання корпоративного мобільного телефону;
- робота у зв'язці з офіс-менеджером, який постійно знаходиться в офісі та веде (обслуговує) поточні замовлення;
- Навчання по всьому асортименту продукції.

Ми пропонуємо:
- роботу у стабільній компанії з багаторічним досвідом роботи на будівельному та промисловому ринку України;
- роботу зі світовими торговими мароботу зі світовими торрками;
- офіційне працевлаштування;
- можливість кар'єрного росту;
- Гідну оплату праці.

Бронювання - відсутнє (тимчасово).

Будь ласка, надсилайте резюме з фото.

Будь ласка, перед співбесідою відвідайте наш сайт - www.interresurs.com

Контактна інформація

Телефон:	+38 (067) 406-11-13
Контактна особа:	AlexanderShevchenko
Сайт:	http://www.interresurs.com
Адреса:	03038, м. Київ, вул. Фрометівська 2, Корпус 5