



Ваш надійний помічник

Менеджер по продажам (b2b)

📍 Київ,

Компанія: Компанія Интера

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від року
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Компанія Интера, которая является лидером на отечественном рынке в области экспорта, импорта и продаж промышленного оборудования, объявляет конкурс на замещение должности Менеджера по продажам (спортивные тренажеры, оборудование фитнес-центров и спортзалов).

Требования к кандидату:

- высшее образование;
- опыт работы в сфере продаж;
- практический опыт проведения переговоров и презентаций;
- владение инструментами и приемами эффективных продаж;
- уверенный пользователь ПК (офис, почтовые программы, графические редакторы);
- наличие личного автомобиля (желательно).

Функциональные обязанности:

- продажа оборудования на территории Украины;
- сотрудничество и взаимодействие со старыми клиентами, поиск и анализ новых клиентов, ведение и составление клиентских баз данных;
- заключение договоров на поставку продукции, обсуждение условий сделки, контроль исполнения договорных обязательств (контроль качества и сроков отгрузки, взаимодействие с заводом);
- участие в выставках, презентация продукции;
- мониторинг цен, анализ рынка, изучение деятельности конкурентов;
- подготовка отчетности в рамках занимаемой должности;
- командировки на объекты заказчиков в пределах Украины.

Компания предлагает:

- заработную плату в зависимости от Вашей квалификации и опыта (ставка+%);
- трудоустройство согласно законодательству;
- место работы — метро Дорогожичи.

Контактна інформація

Контактна особа: Константин