



Ваш надійний помічник

Менеджер по продажам B2B промышленного оборудования

📍 Київ,

Компанія: Vitover. Business Support

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#),
[Виробництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	бажано
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Компания занимается продажей, поставкой и установкой:

- Европейского фасовочного и упаковочного оборудования для пищевого, химического и фармацевтического производства.
- Занимается поставкой и установкой тубонаполнительного оборудования для фасовки крема и геля в тубу.
- Также осуществляет поставку и пусконаладку оборудования для фасовки и упаковкимуки, геркулеса, соли, сахара и других круп в готовые бумажные пакеты.
- Помимо фасовочного оборудования аша компания занимается упаковочным оборудованием для продуктов питания, лекарственных средств и косметики, а также оборудованием для порционной нарезки сыра с фиксированным весом, автоклавирование овощных, рыбных и мясных консервов.
- Технологическое оборудования для производства соусов, начинок, джемов и сиропов.
- Является поставщиком оборудования для приготовления и упаковки в дой-пак пакеты майонеза, кетчупа и соуса. Также поставляем, работающие под вакуумом, миксеры-гомогенизаторы для приготовления сиропов от кашля и капли для глаз в фармацевтической промышленности.

Основные обязанности на должности:

- Вести самостоятельный поиск потенциальных клиентов, выяснять их возможности и потребности;
- Проводить личные встречи и презентации для потенциальных клиентов;
- Готовить коммерческие предложения потенциальным клиентам, участвовать в переговорах и торгах;
- Принимать участие в тендерах;
- Обеспечивать клиентам полный пакет документации, связанной с покупкой продукции компании;
- Обеспечивать поставку оборудования;
- Контролировать оплату клиентом купленного оборудования;
- Контролировать проект монтаж, установку, ввод в эксплуатацию оборудования клиента;
- Проводить послепродажное обслуживание клиента: коммуникация с клиентом, гарантийное обслуживание;
- Выезды в командировки по Украине.

Требования:

- кандидат, имеющий успешный опыт в активных продажах;
- желателен опыт в продажах крупного оборудования;
- приветствуется опыт проведения успешных проектных работ.

ОФИС: Киев, ул.Туполева.

Контактна інформація

Телефон: +38 (093) 207-71-75

Контактна
особа:

OlgaVitover

Сайт:

<https://gvp.com.ua/>