



Ваш надійний помічник

Менеджер по продажам недвижимости, риелтор, агент по недвижимости, 13600 грн. + %

📍 Харьков,

Компания: Компания "БУЛЬВАР нерухомість"

Рубрики: [Нерухомість та страхування](#), [Торівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Карантин- не повод терять свое время сидя на диване. С нами ты сможешь обучиться новой профессии, дистанционно!

Компания «Бульвар недвижимость» приглашает присоединиться к нашей профессиональной команде! Мы растем на рынке с 2011 года, специализация компании - сопровождение всех операций с недвижимым имуществом на рынке Харькова и Харьковской области.

Риелтор входит в ТОП-25 самых высокооплачиваемых профессий. Продавать недвижимость - престижно и интересно, этот продукт всегда востребован и здесь не бывает случайных продаж. Здесь Вы получаете отдачу в 4 раза выше, чем в любых других направлениях. Эта сфера всегда актуальна.

Что мы предлагаем?

1. Мы предлагаем сильную программу бесплатного обучения внутри компании, на период карантина - дистанционно!

Что для этого нужно?

- Свободный доступ в интернет пространство, ведь мы с вами будем работать на учиться дистанционно;
 - Навыки работы с компьютером, знание базовых программ (Word, Excel, Google Chrome и т.д.)
 - Свободное владение современными мессенджерами (Skype, Viber, Telegram, Facebook)
 - Коммуникативные навыки, самоорганизованность, желание работать на результат вместе с командой!
1. Высокий % с каждой сделки, отсутствие потолка в заработной плате;
 2. Всесторонняя поддержка: опытные юристы, а также - профессиональные фотограф, служба маркетинга и рекламы;
 3. Современная организация работы: CRM-система, корпоративная мобильная связь; внутренняя уникальная обширная база объектов;
 4. Комфортные офисы в разных частях города;
 5. Вы сами управляете своим временем, процессами и командой;
 6. Дружный коллектив, всегда готовый помочь.

Что Вы будете делать?

- Анализировать рынок объектов недвижимости;
- Сопровождать имеющихся клиентов и привлекать новых, поддерживать долгосрочность отношений с клиентами;
- Консультировать клиентов по предоставляемым услугам;
- Подбирать подходящие объекты недвижимости для клиентов;
- Вести и обновлять CRM-систему;
- Организовывать показы объектов, соответствующих запросам клиентов;
- Сопровождать и помогать Клиентам в процессе оформления сделки.

Мы делаем большой упор на качество оказания услуг нашим клиентам, поэтому нам важны в Вас такие качества, как честность, открытость, доброжелательность! Мы делаем все, чтобы наши клиенты оставались довольны.

ЛЕГКО не будет-будет КРУТО.

ГОТОВ делать крутой результат-ЗВОНИ!

Наш сайт: anbulvar.com.ua

Наш email: hr.anbulvar@gmail.com

Мы в соц. сетях: Instagram: [@anbulvar.com.ua](https://www.instagram.com/anbulvar.com.ua)

Наши номера: ..., Юлия Вячеславовна

Или заполните предварительную анкету:

docs.google.com/forms/d/1NjnWZgKCVh-yMoXzy...

Контактна інформація

Телефон: +38 (093) 476-82-67
+38 (067) 664-23-92

Контактна особа: Юлия Вячеславовна

Сайт: <http://anbulvar.com.ua>

Адреса: Харьков, ул. Культуры,
7