



## Руководитель отдела продаж, 30000 грн. + %

📍 Херсон,

Компанія: Таврияпромсервис

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі,](#)  
[Керівництво](#)

### Побажання до співробітника

Освіта: повна вища  
Досвід роботи: обов'язковий  
Графік роботи: повний робочий день

### Опис вакансії

ЧП «Таврияпромсервис» считается одним из лидеров производства и обслуживания промышленного оборудования для пищевой промышленности на рынке Украины.

Мы ищем в нашу команду руководителя отдела продаж.

Какого руководителя мы ищем:

- самостоятельного, активного и целеустремленного;
- готового брать на себя ответственность за работу отдела и показывать успешный результат;
- с высшим образованием (техническое/экономическое);
- с опытом продаж в сфере промышленного оборудования;

Основные задачи:

- разработка и реализация мероприятий по повышению объема продаж;
- анализ рынка;
- поиск и привлечение новых клиентов, дополнение существующей базы контактов;
- проведение переговоров и презентаций;
- подготовка коммерческих предложений;
- активное участие в разработке и проведении маркетинговых мероприятий;
- обучение новых сотрудников, помощь в переговорах;
- развитие новых направлений продаж;
- готовность к командировкам по Украине и странам СНГ.

Что предлагает Компания:

- официальное трудоустройство;
- оплата отпуска, больничного;
- профессиональный рост;
- возможность влиять на свой заработок (ставка + % от продаж)

Условия работы: пятидневная рабочая неделя с 08:00- 16:45, сб., вс.- выходной. Рассмотрим иногороднего кандидата.

Тел. — Алла

**Контактна інформація**

Телефон: +38 (050) 984-07-04

Контактна  
особа: АллаХолодарь