



Ваш надійний помічник

Менеджер по продажам (b2b), 20000 грн. + %

📍 Дніпро,

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Логістика, доставка, склад](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від двох років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Компанія— крупний дистриб'ютор полімерного сиров'язи ищет менеджера прямих продаж

Основные требования:

Опыт прямих продаж производственным предприятиям,
Высокая степень ответственности, организованность.

Основные обязанности:

Прямые поставки потребителям химической отрасли;
Ведение переговоров с ключевыми клиентами;
Прогнозирование, планирование и обеспечение выполнения плана продаж;
Отслеживание инноваций, изменения в ассортименте, мониторинг рынка мировых производителей, переработчиков и трейдеров с целью последующего выведения на рынок новых продуктов;
Заключение и сопровождение договоров;
Участие в тендерах; Участие в выставках и презентациях.

Компанія надає: П'ятиденну робочу тиждень; рівень зарплати вище ринкового; дружний колектив и комфортні умови праці. Можливість кар'єрного зростання.

Контактна інформація

Телефон: +38 (066) 324-39-75

Контактна особа: Елена