



Ваш надійний помічник

Sales Manager (Upwork)

📍 Харків,

Компанія: ApGrade

Рубрики: [IT, WEB фахівці](#), [Торгівля, продажі](#),
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	обов'язковий
Графік роботи:	вільний графік роботи

Опис вакансії

Требования:

- 6+ месяцев опыта в Sales IT & Leads Generation
- Знание английского на уровне Upper-Intermediate (письменный и разговорный, это обязательное условие). Знание таких базового набора приложений для ПК для ведения документации, отчетности, (такие как MS Office и Excel).
- Ориентирование в доступных для поиска проектов площадках (приветствуется расширение базы поиска за пределами Upwork).
- Умение расставлять приоритеты, самостоятельно оценивать рентабельность проекта.
- Поиск разработчиков на платформе Upwork (опционально, при необходимости).
- Быстрообучаемый. Способность к быстрому поиску необходимой информации в интернете.
- Понимание IT-индустрии, технологий и базовых процессов при разработке проекта.

Обязанности:

ApGrade Agency ищет Sales&Lead generator manager, который будет работать с платформой Upwork и в будет отвечать за поиск клиентов, написание предложений для подходящих нашей компании (по квалификации и направленности) проектов, общение с клиентами на стадии заключения контракта. Частичная коммуникация с клиентом во время выполнения заказа. Если Вы заинтересованы в сотрудничестве с нами - отправьте пожалуйста нам Ваше CV.

Условия:

- Неполная занятость.
- Гибкий график работы Remote. Нет фиксированного количества часов - Ваш оклад напрямую зависит от результатов Вашей работы.
- Оплата: процент от каждого полученного заказа на протяжении всего процесса разработки (при почасовом варианте сотрудничества) и фиксированный процент - при фиксированном соответственно.
- Работа в дружной, амбициозной команде профессионалов.
- Возможность профессионального роста и карьерного роста.
- Гибкий график работы.
- Корпоративные мероприятия и события.

Контактна інформація

Контактна особа: Алина Полонская