



Ваш надійний помічник

Спеціаліст з продажу насосного обладнання (B2B), 30000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 11 червня

Компанія: [AVA Industry](https://jobs.ua/company/id/1606365) (<https://jobs.ua/company/id/1606365>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Будівництво, архітектура](#), [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: не вимагається
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Втомилися від нудних продуктів?

Якщо ви хочете, щоб продажі надихали, а не втомлювали, тоді ця робота саме для вас! Ми шукаємо захопленого професіонала, який цінує техніку і не боїться амбітних завдань. Продажі в «**АВА ІНДАСТРІ**» приносять не тільки задоволення, а й великі гроші!

Ми пропонуємо клієнтам обладнання, яке змінює світ водопостачання. У нас амбітні плани на ваш ріст, гідна оплата та умови, які обговорюються тільки з фіналістами відбору.

Якщо продажі - ваша стихія, ласкаво просимо в «**AVA Industry**»!

Компанія «**AVA Industry**» займається продажем високоякісного професійного обладнання, що застосовується в таких важливих галузях як водопостачання, водовідведення, водяне пожежогасіння та опалення.

Компанія «**AVA Industry**» — це команда енергійних та працьовитих людей, які навіть у такий непростий час створюють свій чудовий продукт для інших підприємств та заводів.

Цей продукт — насосні станції WE, ми створюємо їх в Україні (made in Ukraine) та Європі під своєю торговою маркою WE. Наші насосні станції використовуються у кожному житловому та комерційному приміщенні. Вони подають воду для побутових потреб людини та промислових потреб цілого заводу.

Також, вже на протязі 20 років «**AVA Industry**» є прямим імпортером насосного обладнання таких відомих брендів як «DAB» (Італія), «НОМА» (Німеччина) і «MT» (Іспанія).

waterenergy.com.ua

Ми є складовою критичної інфраструктури міст України.

► Тому нашими клієнтами є:

- дилерські мережі;
- монтажні організації;
- державні та будівельні підприємства;
- роздрібні клієнти (невеликий %).

У нас багато викликів у роботі, тому нам потрібні співробітники високі за емоційним тоном, швидкістю і життєвою позицією. У

нашій команді кожен має можливість для кар'єрного зростання та підвищення кваліфікації.

► **Переваги роботи у компанії:**

- У нас побудовані та впровадженні бізнес процеси, тому з першого дня буде зрозуміле навчання та допомога у адаптації.
- Ми імпортуємо та виробляємо продукцію преміум класу, тому маємо стабільну, високу репутацію.
- У вас буде підтримка та наставництво власника, який є безпосереднім керівником компанії серед конкурентів наші умови заробітку вигідніші.
- Мобільний зв'язок за рахунок Компанії.

► **Кого ми бажаємо бачити у себе:**

- Ми шукаємо активного і цілеспрямованого фахівця з продажу, який не тільки володіє навичками успішних переговорів і налагодження контактів, а й не лінується розбиратися в технічних питаннях.
- Ми також вітаємо хороших комунікаторів, які хочуть розвивати свої навички у сфері технічних продажів і готові до навчання.
- Якщо ви не боїтеся технічних складнощів і вам цікаво самостійно розбиратися в устрої будь-якого обладнання, чи то вдома, чи то на роботі — це ваш шанс.
- Ви вмієте обробляти та доводити до продажу клієнтів, яких «привела» реклама.
- Вмієте налагоджувати контакти з людьми і знаходите спільну мову з різними клієнтами? Ви точно знаєте, як провести переговори так, щоб усі сторони були задоволені?
- Досвід у продажах професійного обладнання для водопостачання, опалення, водовідведення та пожежогасіння — це великий плюс, особливо якщо у вас є напрацьована база клієнтів.
- Маєте досвід відновлювати співпрацю з минулими клієнтами та у холодному пошуку.
- Розуміє та приймає важливість щотижневої та щомісячної звітності.
- Готові до відряджень по Києву та Україні.

► **Наші очікування:**

- Досвід продажів (бажаний у технічних галузях).
- Відмінні навички комунікації та ведення переговорів.
- Інтерес до технічних аспектів обладнання та бажання розібратися в деталях.
- Відповідальність, ініціативність та націленість на результат.

► **Основні обов'язки:**

- Активні продажі обладнання для водопостачання, опалення, водовідведення та водяного пожежогасіння.
- Налагодження нових ділових зв'язків і підтримання довгострокових стосунків з клієнтами.
- Проведення переговорів із замовниками, розробка вигідних умов для обох сторін.
- Консультування клієнтів з технічних аспектів продукції та допомога в підборі обладнання.
- Участь у виставках і конференціях для просування продукції компанії.
- Підготовка комерційних пропозицій, укладання договорів, супровід угод.

► **Що ми пропонуємо:**

- Роботу в компанії, що динамічно розвивається, з професійною командою та підтримкою.
- Можливість впливати на власний дохід: конкурентна зарплата і бонуси від обсягу продажів.
- Навчання та допомога в освоєнні нових продуктів і технологій.

● Цікаві проекти та участь у розвитку ключових галузей економіки.

► **Наші умови по роботі:**

- Офісний формат праці.
- Графік роботи з 9:00 до 18:00, Пн-Пт.
- ЗП 30000 – 60000 грн. (ставка + %).

Якщо ви шукаєте не просто роботу, а компанію, в якій можна розвиватися, впливати на свій дохід та працювати з цікавими проєктами - будемо раді знайомству.

Надсилайте резюме, і ми обов'язково зв'яжемося з вами або пишіть в Телеграм @HR_WaterEnergy!

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 236-03-31
Контактна особа: Тетяна
Сайт: <https://we.com.ua>
Адреса: м. Київ, вул. Гната Хаткевича,
10