Ваш надійний помічник

Спеціаліст з продажу насосного обладнання (B2B), 30000 грн. + %

Київ, 11 червня

Компанія: AVA Industry (https://jobs.ua/company/id/1606365) (Всі вакансії)

Рубрики: Будівництво, архітектура, Торгівля, продажі, закупівлі

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Втомилися від нудних продуктів?
Якщо ви хочете, щоб продажі надихали, а не втомлювали, тоді ця робота саме для вас!
Ми шукаємо захопленого професіонала, який цінує техніку і не боїться амбітних завдань.
Продажі в «**АВА ІНДАСТРІ**» приносять не тільки задоволення, а й великі гроші!

Ми пропонуємо клієнтам обладнання, яке змінює світ водопостачання.
У нас амбітні плани на ваш ріст, гідна оплата та умови,
які обговорюються тільки з фіналістами відбору.

Якщо продажі - ваша стихія, ласкаво просимо в «**AVA Industry**»!

Компанія «**AVA Industry**» займається продажом високоякісного професійного обладнання, що застосовується в таких важливих галузях як водопостачання, водовідведення, водяне пожежогасіння та опалення.

Компанія «**AVA Industry**» — це команда енергійних та працьовитих людей, які навіть у такий непростий час створюють свій чудовий продукт для інших підприємств та заводів.

Цей продукт — насосні станції WE, ми створюємо їх в Україні (made in Ukraine) та Європі під своєю торговою маркою WE. Наші насосні станції використовуються у кожному житловому та комерційному приміщенні. Вони подають воду для побутових потреб людини та промислових потреб цілого заводу.

Також, вже на протязі 20 років «**AVA Industry**» є прямим імпортером насосного обладнання таких відомих брендів як «DAB» (Італія), «HOMA» (Німеччина) і «MT» (Іспанія).

waterenergy.com.ua

Ми є складовою критичної інфраструктури міст України.

► **Тому нашими клієнтами є:**

- дилерські мережі;
- монтажні організації;

- державні та будівельні підприємства;
- роздрібні клієнти (невеликий %).

У нас багато викликів у роботі, тому нам потрібні співробітники високі за емоційним тоном, швидкістю і життєвою позицією. У

нашій команді кожен має можливість для кар'єрного зростання та підвищення кваліфікації.

► **Переваги роботи у компанії:**
◉ У нас побудовані та впровадженні бізнес процеси, тому з першого дня буде зрозуміле навчання та допомога у адаптації.

◉ Ми імпортуємо та виробляємо продукцію преміум класу, тому маємо стабільну, високу репутацію.

◉ У вас буде підтримка та наставництво власника, який є безпосереднім керівником компанії серед конкурентів наші умови заробітку вигідніші.

◉ Мобільній зв'язок за рахунок Компанії.

► **Кого ми бажаємо бачити у себе:**

◉ Ми шукаємо активного і цілеспрямованого фахівця з продажу, який не тільки володіє навичками успішних переговорів і налагодження контактів, а й не лінується розбиратися в технічних питаннях.

◉ Ми також вітаємо хороших комунікаторів, які хочуть розвивати свої навички у сфері технічних продажів і готові до навчання.

◉ Якщо ви не боїтеся технічних складнощів і вам цікаво самостійно розбиратися в устрої будь-якого обладнання, чи то вдома, чи то на роботі — це ваш шанс.

◉ Ви вмієте обробляти та доводити до продажу клієнтів, яких «привела» реклама.

◉ Вмієте налагоджувати контакти з людьми і знаходите спільну мову з різними клієнтами? Ви точно знаєте, як провести переговори так, щоб усі сторони були задоволені?

◉ Досвід у продажах професійного обладнання для водопостачання, опалення, водовідведення та пожежогасіння — це великий плюс, особливо якщо у вас є напрацьована база клієнтів.

◉ Маєте досвід відновлювати співпрацю з минулими клієнтами та у холодному пошуку.

◉ Розуміє та приймає важливість щотижневої та щомісячної звітності.

◉ Готові до відряджень по Києву та Україні.

► **Наші очікування:**

◉ Досвід продажів (бажаний у технічних галузях).

◉ Відмінні навички комунікації та ведення переговорів.

◉ Інтерес до технічних аспектів обладнання та бажання розібратися в деталях.

◉ Відповідальність, ініціативність та націленість на результат.

► **Основні обов'язки:**

◉ Активні продажі обладнання для водопостачання, опалення, водовідведення та водяного пожежогасіння.

◉ Налагодження нових ділових зв'язків і підтримання довгострокових стосунків з клієнтами.

◉ Проведення переговорів із замовниками, розробка вигідних умов для обох сторін.

◉ Консультування клієнтів з технічних аспектів продукції та допомога в підборі обладнання.

◉ Участь у виставках і конференціях для просування продукції компанії.

◉ Підготовка комерційних пропозицій, укладання договорів, супровід угод.

► **Що ми пропонуємо:**

◉ Роботу в компанії, що динамічно розвивається, з професійною командою та підтримкою.

◉ Можливість впливати на власний дохід: конкурентна зарплата і бонуси від обсягу продажів.

◉ Навчання та допомога в освоєнні нових продуктів і технологій.

◉ Цікаві проекти та участь у розвитку ключових галузей економіки.

► **Наші умови по роботи:**

◉ Офісний формат праці.

◉ Графік роботи з 9:00 до 18:00, Пн-Пт.

◉ ЗП 30000 – 60000 грн. (ставка + %).

Якщо ви шукаєте не просто роботу, а компанію, в якій можна розвиватися, впливати на свій дохід та працювати з цікавими проєктами - будемо раді знайомству.

Надсилайте резюме, і ми обов'язково зв'яжемося з вами або пишіть в Телеграм @HR_WaterEnergy!

Контактна інформація

Телефон:	+38 (067) 236-03-31
Контактна особа:	Тетяна
Сайт:	https://we.com.ua
Адреса:	м. Київ, вул. Гната Хатхевича, 10