



Ваш надійний помічник

Менеджер по продажам (лако-красочные материалы)

Житомир,

Компанія: Кадровик, рекрутинговое агентство

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: бажано
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

В связи с активным развитием открыт конкурс на вакансию Менеджер по продаже ЛКМ.

Компания проводит снабжение лакокрасочными материалами в сегменте промышленных потребителей в мебельной, деревообрабатывающей, металлообрабатывающей, стеклообрабатывающей отраслях.

Требования:

- высшее образование (экономическое, технологическое);
- опыт работы в сфере продаж будет преимуществом B2B, желательно знание рынка ЛКМ;
- навыки ведения переговоров, умение стандартизировать работу;
- коммуникабельность, грамотная речь,
- аналитический склад ума, системность, педантичность.

Обязанности:

- консультации и продажи соответствующей группы товаров;
- развитие отношений с клиентами и привлечение новых клиентов;
- проведение качественных консультаций, презентаций с использование наглядных материалов;
- сопровождение и оформление договоров с клиентами;
- контроль дебиторской задолженности;
- подготовка отчетов.

Условия работы:

- работа в офисе, месторасположение — центр;
- график работы: понедельник-пятница, с 09:00 до 18:00;
- обучение и адаптация за счет компании (1 месяц);
- достойный уровень заработной платы (ставка+%);
- трудоустройство согласно КЗоТ, соблюдение всех требований трудового права.

Телефоны:

...64

...11

...00

Email: 471112@ukr.net

P.S. Важная информация для кандидатов!

Рекрутинговое агентство «Кадровик» никаких средств и взносов от кандидатов не требует и не взимает.

Контактна інформація

Телефон: +38 (098) 315-61-64
+38 (063) 675-10-11
+38 (066) 035-54-00

Контактна особа: Татьяна

Сайт: <https://kadrovik.work/ru/menedzher-po-prodazham-lako-krasochnye-materialy-2/>

Адреса: Житомир, ул. Львовская, 1, офис 1