



Ваш надійний помічник

Менеджер по удаленным продажам (по телефону, горячие заявки) и работе с клиентами

📍 Кривий Ріг,

Компанія: Smart Life, мережа центрів інноваційної медицини

Рубрики: [Медицина, фармацевтика](#), [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Людам з обмеженими можливостями](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: бажано
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Если ты любишь общение, тебе нравится помогать людям и ты хочешь зарабатывать несмотря на обстоятельства - читай внимательно. Эта вакансия может перевернуть твою жизнь!

Мы, компания "Smarti System" - производитель инновационного медицинского оборудования для персонального пользования. И мы ищем людей в отдел продаж, которые ценят общение, помощь людям и хотят зарабатывать. Если это про тебя - пиши нам!

Что мы предлагаем:

- Работа по входящим запросам - никаких холодных звонков или сборов базы. Мы даем тебе контакты людей, которым нужно объяснить преимущества продукта и довести до оплаты.
- Удаленная работа. Ты сможешь работать из любой точки планеты, главное иметь при себе ноутбук, гарнитуру и хороший интернет!
- Гибкая система зарплаты - ты можешь заработать хорошие деньги, благодаря гибкой системе мотиваций и поощрений за выполнение показателей.
- Постоянное обучение - мы проводим еженедельные тренинги и разборы переговоров, чтобы ты смог постоянно повышать свои навыки продаж
- Инновационный подход - мы современная компания, которая использует передовые технологии как в производстве, так и в маркетинге. IP-телефония, облачная CRM-система, чат-боты и автоворонки - мы используем самые современные инструменты которые помогут тебе продавать на максимуме

Кто ты:

- Парень или девушка, которые хотят зарабатывать. Твое место жительства и возраст не важны
- У тебя грамотная речь. Ты спокойно общаешься как на украинском, так и на русском языке
- Тебе нравится общение, ты любишь помогать людям. Ты не стесняешься говорить с людьми об их проблемах, и готов помогать им находить выход даже в сложных ситуациях.
- Ты знаешь чего хочешь в жизни и целенаправленно идешь к своей цели
- Тебе нравится изучать новое и работать с современными технологиями XXI века

Кто мы:

- Компания "Smarti System" - производитель инновационного медицинского оборудования для персонального пользования. Мы производим портативные приборы биорезонансной терапии, которые помогают вылечить множество хронических заболеваний без операций и фармакологической нагрузки на организм <https://smartisystem.com/>

Твои обязанности на работе:

- Консультировать клиентов, которые оставили заявку по поводу лечения с помощью продуктов компании
- Вести учет своей деятельности, переговоров и их результатов в CRM-системе
- Выполнять индивидуальный план по переговорам и продажам

Условия работы:

- 8-часовой рабочий день, полная занятость
- Работа в CRM-системе АМО
- Еженедельный тренинг по продажам по Скайпу
- З/п - от 10 тыс грн
- Бонусы за качество ведения базы в CRM, количество сделок, уровень конверсии в оплату.
- Повышенные бонусы за объем продаж и выполнение плана

Хочешь зарабатывать? Подходят условия? Остались вопросы?
Откликайся на вакансию!

Контактна інформація

Телефон: +38 (097) 975-28-84

Контактна особа: Офис

Адреса: Львів, Петрушевича,
3