



Ваш надійний помічник

Менеджер по интернет-продажам, 20000 грн.

📍 Київ,

Компанія: Август-Кий

Рубрики: [Торгівля, продажі,](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від двох років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Компанія «Август-Кий», один из крупнейших производителей фасованных круп в Украине, приглашает на работу менеджера по интернет продажам.

ООО «Август-Кий» — компания с хорошей деловой репутацией и представлена на рынке Украины с 1997 года.

Наши собственные торговые марки ТМ «Август», ТМ «Веселий Кок», ТМ «Базарний день», ТМ «Формула здоров'я»

Наша компания так же является официальным дистрибьютором многих известных торговых марок (ТМ «Телец», ТМ «Морячка», ТМ «Salute di Mare», ТМ «Малятко», ТМ «Аквуля», ТМ «Морской пролив» и прочие).

Требования к соискателю:

- Опыт проведения переговоров;
- Системный подход к продажам;
- Умение находить подход, коммуникабельность;
- Опыт работы с бакалейной группой товаров в сегменте E-commerce — будет преимуществом;
- Опыт активных продаж;
- Высшее образование;
- Знание ПК, 1С 8.

Личные качества:

- Умение проводить презентации и переговоры;
- Стрессоустойчивость, коммуникабельность;
- Системность, умение выставлять приоритеты и контролировать сроки выполнения задач;
- Целеустремленность, способность доводить дело от начала до конца;
- Амбициозность, высокая активность;
- Ориентация на результат;
- Аналитические способности;
- Способность и желание работать в команде.

Функциональные обязанности менеджера по интернет продажам:

- Развитие канала продаж — E-commerce (интернет магазины, маркет плейсы).
- Работа с существующими клиентами, развитие эффективных партнёрских взаимоотношений;
- Подключение новых клиентов E-commerce (поиск, формирование и ведение базы клиентов, составление коммерческих предложений, проведение переговоров, заключение договоров);
- Формирование стратегии развития данных клиентов;
- Обеспечение выполнения плановых показателей отдела продаж по каналу интернет продаж (план продаж, ПДЗ);

- Развитие продаж у закреплённых клиентов (аналитика, планирование, организация, контроль);
- Разработка и проведение акций, для существующих и новых клиентов компании;
- Расширение ассортимента и контроль товарных остатков у клиентов;
- Контроль дебиторской задолженности (оплаты, взаиморасчёты);
- Контроль документооборота с клиентами;
- Мониторинг рынка по конкурентам;
- Контроль отгрузок;
- Контроль розничных цен на интернет площадках;
- Подготовка и размещение контента на маркетплейсах.

Место работы: р-н. Оболонь, ул. Луговая,9П, рядом с ТРЦ «Караван OUTLET»

Если Вы соответствуете указанным требованиям, отправляйте резюме по кнопке «Откликнуться»

Контактное лицо:

Ольга (067–504–83–07)

Контактна інформація

Телефон: +38 (063) 181-40-34

Контактна особа: Марія

Сайт: <http://august.com.ua/>

Адреса: ул. Луговая, 9