



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу, 16000 грн. + %

Дніпро,

Рубрики: [Торгівля, продажі,](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від п'яти років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Інжинірингова компанія, яка спеціалізується на енергетичному обладнанні і технології, а також є офіційним представником в Україні декількох європейських брендів у пошуку «Менеджеру з продажу промислового обладнання».

Вимоги:

- Вища освіта (технічна вітається);
- Досвід роботи у продажу від 4 років;
- Досвід роботи у сегменті B2B буде перевагою;
- Досвід роботи у продажу промислового обладнання буде перевагою;
- Знання комп'ютерних програм MS Office, 1С;
- Переваги чоловікам до 45 років.
- Результативність та ефективність, самомотивованість, цілеспрямованість.

Обов'язки:

- З відкритих джерел напрацьовувати клієнтську базу по закріпленому регіону;
- Аналізувати потенціал клієнтів;
- Відвідувати клієнтів з комерційною метою;
- Проводити технічні та комерційні консультації;
- Виконувати операторські функції в «1С Підприємство» пов'язані з продажем і базами даних;
- Контролювати заборгованість по первинним бухгалтерським документам;
- Контролювати дебіторську заборгованість;
- Виконувати функції оперативного маркетингу;
- Дбайливо використовувати ресурси компанії.

Компанія пропонує:

- Гідний рівень оплати праці (базова заробітна плата 16 000 грн + % від продажу);
- Корпоративний автомобіль, навчання, підтримка;
- Відповідальність за регіон, тобто напрацьовані клієнти перейдуть до кандидату.
- Сумарний дохід може бути понад 60 000 грн.
- Офіційне працевлаштування, повністю офіційна оплата праці та компенсацій згідно КЗОТу;
- Робота home office 5/2 з 9:00 - 18:00, відрядження – 50%;
- Гарні перспективи у стабільній компанії.

Контактна інформація

Телефон: +38 (050) 474-53-31
+38 (067) 524-02-33

Контактна особа: СергійБеляев

Адреса: проспект Леся Курбаса 7-Б, 1 этаж, фасадный вход