



Ваш надійний помічник

Менеджер по продаже недвижимости, 7500 грн.

📍 Черкаси,

Компанія: «ВИ-О-ЛА»

Рубрики: [Нерухомість та страхування](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: не вимагається
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Вимоги:

- Эксперт рынка недвижимости приветствуется
- Личные достижения в продаже коммерческой и жилой недвижимости приветствуются
- Высокие навыки ведения переговоров и презентаций.
- Ориентированность на результат и работу с клиентами 24/7, выполнения плана продаж.
- Практические знания консультации по договорам купли продажи, технологии строительства (знание продукта, умение читать планировки и др. тех. документацию) и понимание преимуществ продаваемого продукта, обучение предоставляем
- Опыт ведения личных прямых продаж — работа с сайтами (прямой поиск клиента), брокерами, учет базы клиентов.
- Умения выявлять потребность, убеждать и вызывать доверие.
- Знание английского языка будет преимуществом.
- Презентабельный внешний вид и поставленная грамотная речь.

Обов'язки:

- Возможность реализовать себя в динамично развивающейся компании.
- Обучение в компании
- Рекламную, юридическую, информационно — консультационную и техническую поддержку
- Интересную работу в команде профессионалов.
- График работы: 5/2, с 10:00 до 19:00 (2 рабочих субботы, с 11:00 до 16:00).
- Достойную з/п по результатам работы (%).
- Комфортабельный офис в центре города: бул. Шевченко 208

Готовы стать частью нашей команды? Ждем Ваше резюме!

Умови:

- Продажи и Переговоры.
- Проведение презентаций проектов в офисе продаж и на объектах компании.
- Сопровождение клиента на всех этапах продаж.
- Выполнение планов продаж.
- Профессиональная работа с входящим звонком и его учет в системе учета.

Контактна інформація

Телефон: +38 (093) 353-25-55
Контактна особа: Черненко Елена
Адреса: бул. Шевченко 208