



Ваш надійний помічник

International Sales Manager/Международный менеджер продаж

📍 Київ,

Компанія: Чартеред Акаунтс Енд Сертифаед Транслэйторс

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

A foreign company is looking for an **International Marketing Manager** (English + Additional international language is an advantage).

You will be in charge of managing organizational sales by developing business plans, meeting planned goals, and coordinating with our marketing department on lead generation. In order to succeed in this role, you will need excellent communication skills. Previous experience in a marketing-related role is a plus.

Marketing Manager Responsibilities:

- Meeting planned sales goals;
- Leads generation;
- Client support per phone and per email;
- Understand our ideal customers and how they relate to our products;
- Identify emerging markets and market shifts while being fully aware of new products and competition status.

Marketing Manager Requirements:

- Excellent written and verbal communication skills;
- Dedication to providing great customer service;
- Build and promote strong, long-lasting customer relationships by partnering with them and understanding their needs;
- Basics of banking and financial products and services;
- Experience in customer relationship management.

What we offer:

- Competitive salary and bonuses;
- Free education;
- Official employment;
- Career growth;
- Possibility to gain experience in an international company;

Key skills:

- Sales Skills
- Negotiation skills
- Business English

Type of employment: Full-time (5/2 from 10:00 to 19:00).

Interview is performed in English.

Международная компания ищет менеджера по продажам (английский + дополнительный иностранный язык является преимуществом).

Вы будете отвечать за управление продажами в организации путем разработки бизнес-планов, достижения запланированных целей и координации вопросов генерации лидов с нашим отделом маркетинга. Чтобы добиться успеха в этой роли, вам потребуются отличные коммуникативные навыки. Предыдущий опыт работы на должности, связанной с продажами, является плюсом.

Обязанности менеджера по продажам:

- Достижение запланированных целей продаж;
- Генерация лидов;
- Поддержка клиентов по телефону и электронной почте;
- Понимание наших идеальных клиентов и их отношения к нашим услугам;
- Выявление развивающихся рынков и рыночных сдвигов, полная осведомленность о новых продуктах и состоянии конкуренции.

Требования к менеджеру по продажам:

- Отличные письменные и устные коммуникативные навыки;
- Качественное обслуживание клиентов;
- Создание и продвижение прочных, долгосрочных отношений с клиентами, сотрудничая с ними и понимая их потребности;
- Знание основ банковских и финансовых продуктов и услуг;
- Опыт работы в сфере управления взаимоотношениями с клиентами.

Что мы предлагаем:

- Конкурентоспособную зарплату и бонусы;
- Бесплатное обучение;
- Официальное трудоустройство;
- Карьерный рост;
- Возможность получить опыт работы в международной компании.

Ключевые навыки:

- Навыки продаж
- Навыки ведения переговоров
- Деловой английский

Тип занятости: Полная занятость (5/2 с 10:00 до 19:00).

Интервью проводится на английском языке.

Контактна інформація

Контактна особа: Ольга Фролова