



Менеджер по работе с международным рынком, 50000 грн.



📍 Харків,

Компанія: Навигатор, рекрутинговая компания

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Краса та SPA-послуги](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від двох років
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Один из лидирующих брендов на международном рынке beauty-индустрии в поиске Менеджера по продажам.

Основной рынок сбыта – B2B канал, также есть интернет-магазины.

В подчинении 1 менеджер, ведущий административную работу

Удаленная работа.

Требования:

- Высшее образование, мужчина
- Результативный опыт работы в продажах B2B и сопровождении клиентов на иностранных рынках.
- Работа с CRM (АmoCRM)
- Опыт работы в сфере beauty будет плюсом
- Английский язык на разговорном уровне (бизнес)
- Опыт работы с IP-телефонией
- Коммуникабельность, вежливость, ответственность, уверенность в себе, эффективность, инициативность.

Обязанности:

- Поиск и привлечение новых партнеров B2B-сегмента (крупный опт и оптовые дистрибьюторы/сети салонов), и дальнейшее развитие успешных взаимоотношений с текущими партнерами (эксклюзивными представителями, оптовыми дистрибьюторами, дилерами, сетями салонов и магазинов, интернет-площадками);
- Прямые продажи, организация презентаций, проведение переговоров и заключение сделок, подписание договоров;
- Планирование еженедельных/ежемесячных задач и активностей для повышения продаж, согласование их с руководителем, достижение данных целей;
- Формирование, утверждение и выполнение ежемесячного плана продаж;
- Постоянное обучение ассортименту компании, прохождение аттестаций на знание продукции;
- Ежедневная консультация по продуктовой линейке компании и прием заказов от партнеров. Помощь в формировании спроса у них и повышение объемов продаж;
- Формирование индивидуальных маркетинговых активностей для каждого из партнеров. Постановка задач для отдела маркетинга по ним, контроль выполнения и реализации;
- Командировки и проведение встреч с партнерами. Анализ их точек продаж и возможностей повышения спроса;
- Работа по сокращению дебиторской задолженности клиентов;
- Мониторинг рынка, прямых и непрямых «соседей» по рынку;
- Ведение ежедневной отчетности и клиентской базы в CRM.

Компания предлагает:

- Официальное трудоустройство, ставка от 20000 грн. + понятный KPI
- Теплую, наработанную годами, базу партнеров;
- Возможность реализовывать высококачественную продукцию;
- Работу на рынке со стабильно высоким спросом;

- Официальное трудоустройство;
- Молодой коллектив, в котором все свои и всегда готовы прийти на помощь;
- Крутую корпоративную культуру и ценности;
- Обучение, корпоративы и совместные цели.

Контактна інформація

Телефон: +38 (050) 474-53-31
+38 (067) 524-02-33

Контактна особа: СергейБеляев

Адреса: Киев, проспект Леся Курбаса 7-Б, 1 этаж, фасадный вход