



Ваш надійний помічник

IT Sales manager

📍 Дніпро,

Рубрики: [IT, WEB фахівці](#), [Реклама, маркетинг, PR](#),
[Керівництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: від двох років
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

О нас

«DidgitalPro» - маркетинговое агентство полного цикла, предоставляющее комплексные услуги по созданию сайтов различного уровня сложности и тематики, их поддержке и продвижению. Реализуем проекты для украинского и зарубежных рынков. Наш опыт позволяет разработать уникальный продукт, ориентированный на ваши бизнес задачи и цели, предложить эффективные инструменты и работающие стратегии для развития вашего бизнеса в сети Интернет.

Мы специализируемся на реализации как комплексного плана развития бизнеса, так и на решении конкретных задач:

1.Продвижение в социальных сетях (SMM)

2. Настройка и ведение

таргетированной рекламы

3.Контекстная реклама (PPC)

4. Поисковая оптимизация (SEO)

5. Разработка сайтов

6. Разработка чат-ботов

7. Разработка мобильных

приложений для IOS и Android

8. Онлайн PR

9. Создание логотипа и дизайна

10. Создание и внедрение автоворонок продаж

11. Разработка CRM системы под ключ

12. Услуга копирайтера (написание уникальных текстов)

13. Техподдержка сайтов

14. Аренда сайтов и интернет-магазинов

О должности:

Sales Manager — Специалист, который отвечает за первичное общение с клиентом: от первого контакта и предложения услуг компании до заключения сделки.

Основная задача менеджера по продажам:

— устанавливать партнерские отношения и приводить в компанию новых клиентов и работать с действующими клиентами.

Обязанности:

- Установление новых связей и партнерств.
- Работа над новыми клиентами.
- Выполнение ежемесячного плана продаж
- Желательно иметь опыт продаж в сфере IT: разработка сайтов, разработка приложений, чат-боты, продвижение сайтов, маркетинг, реклама.
- Вы должны уметь самостоятельно составить скрипт продаж под продукт и доводить его до совершенства в работе.

Требования:

- Знание Английского, Русского языка на уровне письменного/разговорного важно!
- Если нет знания Английского, то есть возможность работать по СНГ или с русскоговорящими клиентами других стран.
- Уметь организовывать свое время в удаленном формате.
- Активный пользователь интернета.
- Навыки общения с B2B.
- Ответственность, честность, порядочность.

Условия работы:

- Работа на удаленной основе.
- Постоянная поддержка от руководителя.
- График работы от 4 часов в день.
- Реальная перспектива как карьерного, так и финансового роста!
- Начало времени работы (на выбор 1 половина дня или 2 половина дня или ночь)

- Доход приличный и без ограничений 20% с каждой продажи+бонусы)
- Средний уровень дохода sales manager (от \$2000 и выше)
- Потрясающий коллектив.
- Хорошее руководство.
- Дополнительные плюшки в виде: повышения дохода, классных подарков, бонусов.

Карьерный рост:

1. Sales Manager (Junior)
 2. Sales Manager (Senior)
 3. Sales Manager (High Level)
 4. Head of Sales
 5. Director of Sales Department
- (Каждый новый уровень — дает интересные плюшки в виде увеличения дохода, классных подарков и бонусы)

Кратко о работе:

-Основная задача - это работать с клиентами по всему миру, консультировать, устанавливать новые партнерские отношения, заключать договора на разработку IT-решений, и предоставление услуг по digital-маркетингу. Работаете полностью удаленно без посещения офиса и от 4 часов в день при частичной занятости либо 8 часов при полном рабочем дне. Рабочий день будет на ваш выбор 1/2/3 половина дня/ночи. Работа очень интересная и перспективная.

Оставить заявку на вакансию:

Оставляйте заявку с резюме, мы ознакомимся и дадим вам обратную связь либо пишите в мессенджер; Telegram - по тел: 063 278 34 69.

Контактна інформація

Телефон: +38 (063) 278-34-69

Контактна особа: АртурДиджитал

Адреса: Одесса, Королева 63