



Ваш надійний помічник

Менеджер корпоративних продажів, 20000 грн.

Рівне,

Компанія: ТОВ «Вік-Експо»

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Транспорт, автосервіс](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від року
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

У зв'язку з розширенням та збільшенням об'ємів продажів шукаємо **Менеджера з корпоративних продажів нових автомобілів (автосалони)!**

Чому у нас краще ніж в інших:

- **«Автоград»** — найбільша мережа автосалонів у Рівному, найбільша доля ринку у Рівненській обл., а це означає, що ти матимеш багато продажів а отже і можливість заробити;
- **ти захищений:** працевлаштування офіційне, а це означає що в тебе гарантована а виплачена до копійки ЗП, підтверджений стаж роботи, оплачувана відпустка 24 дні на рік, оплачувані лікарняні, допомога в разі хвороби, державні та релігійні свята — вихідні;
- зарплата вчасно, **виплата 2 рази на місяць**;
- ти **отримаєш наставника**, який зацікавлений в твоєму результаті і допоможе тобі зорієнтуватися в продукті, конкурентах, стандартах, специфіці продажів та інших робочих моментах;
- випробувальний термін оплачуваний;
- **розвиток:** компанія витрачає мінімум 300 000 грн. в рік на **навчання та розвиток своїх співробітників**; 90% керівного складу компанії — починали з рядових позицій, в нас **реальний кар'єрний ріст**;
- наші фахівці займають кращі місця в Україні в професійних рейтингах;
- престижний продукт, продаючи який ти отримаєш **нові цікаві знайомства** та напрацюєш корисні зв'язки;
- напрацьована клієнтська база — **компанії 29 років**;
- **дружні колеги**, цікаві події та виїзди тест-драйви, автопробіги, подарунки до свят, корпоративи які запам'ятовуються;

Хто нам потрібен? колега який:

- має **посвідчення водія категорії «В»** та досвід реального водіння від 2-х років, впевнено їздить на авто;
- любить автомобілі, **орієнтується в марках/моделях та будові авто**; може порівняти між собою конкурентів, знайти плюси та мінуси кожної моделі авто;
- **вміє продати:** встановити контакт, виявити потребу, переконати, продати, підтримувати хороші стосунки з клієнтом до наступної продажі;
- самоорганізований, самоконтрольований, відповідальний, серйозний, працює на результат, хороший комунікатор;
- **досвід роботи з тендерами (тендерними закупівлями або продажами) буде перевагою!**

Основні завдання;

- **Підібрати та продати** клієнту **автомобіль**;
- **Продати** на автомобіль **додаткові аксесуари та обладнання:** коврики в салон, сигналізація, констракт, парк-тронік, інше, наприклад, омивач скла, антигравійна плівка, за що отримати додатковий дохід;
- Провести клієнту **тест-драйв**;
- Проконсультувати по страхуванню, кредитуванню, лізингу, допомогти у виборі **оптимального способу покупки**;
- оформити **пакет документів на видачу** (договір купівлі-продажу, документи для реєстрації в МРЕВ (навчимо));
- **Вміти знайти клієнта** юридичні, фізичні особи, окрім тих що самі зайшли в салон;
- **Працювати з тендерами**, брати участь у тендерних закупівлях;
- Виконати **реальні** плани показників по об'єму продажів та якості обслуговування;
- Не забути **забрати високу зарплату** в кінці місяця в касі;

Детальніше про компанію — за посиланням:

avtograd-rivne.com/

Соцмережі:

www.facebook.com/Avtograd/

www.instagram.com/avtograd_rivne/

Не зволікай, клієнти тебе вже чекають і хочуть отримати свій новий автомобіль!

Відправляй резюме з фото! Супровідний лист з самопрезентацією та поясненням причин чому саме тобі має належати ця чудова посада буде перевагою!

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 314-12-84

Контактна особа: Анастасія Полюхович

Сайт: <http://avtograd-rivne.com/>

Адреса: Рівне, вул. Кобзарська,
85