



Ваш надійний помічник

Руководитель отдела продаж

📍 Київ,

Компанія: Unit School of Business

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Наука, освіта, переклади](#), [Керівництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Привет! Меня зовут Гуляев Станислав, я — операционный директор Unit School of Business. Познакомимся!

Мы школа бизнеса для предпринимателей в центре инноваций Украины UNIT.City. Уже 1.5 года мы обучаем собственников бизнеса и их команды. В ближайшее время мы выходим на новые рынки с новыми продуктами!

Наша команда продаж: 6 менеджеров и 1 руководитель (роль которого исполняю я). В ближайший месяц мы планируем взять 1 менеджера и 1 человека в управление отделом продаж!

Кто именно нам нужен. Подкованный руководитель отдела продаж. Для нас важно, чтобы у вас был хороший опыт в продажах и вы были подкованы в техническом аспекте работы ОП (CRM, отчетность, аналитика)

Есть много людей с горящими глазами и желанием — это часто компенсирует недостаток опыта.

При этом есть люди с готовыми компетенциями - сегодня наши двери открыты для всех, победит сильнейший! :)

Базовые изменения, которые нам вместе предстоит сделать:

- Создание системы: обновление книги ОП (регламенты, скрипты, правила, мотивация команды)
- Знакомство с текущей командой и курирование работы менеджеров — со временем перейдете к полному управлению
- Обучение и адаптация новых бойцов по заданной структуре
- Подтянуть техническую часть, есть вопросы по АМОсrm, дополнительными сервисами, телефонии

Мотивация работать именно с нами

- Работа в USB + крутой продукт + причастность к UNIT.City + ставка + % от продаж :)
- Молодая команда, много общего, много учимся, все интересуемся бизнесом в любых его проявлениях!
- Мы про результат в действиях — все что нужно понимаете под этим.
- У вас будет доступ к нашим образовательным программам, которые вы начнете изучать уже с 1 месяца.
- Обучение продажам от наших партнеров и экспертов MARTSENKO SALES.
- Возможность участвовать в дополнительных проектах: новые направления + партнеры школы. Опыт и знания, которые трудно найти в другом месте.
- Всевозможные блага экосистемы UNIT.City, которые вам будут открываться в течение работы.
- Админ моменты: график с 9:30 до 19:00, отпуск, больничные, трудоустройство.

С чем предстоит работать на ежедневной основе конкретно вам:

- контроль выполнения плана продаж
- анализ работы отдела (звонки, лиды, фидбек, обучение)
- контроль результативности
- создание системы обучения продажам (упражнения, игры, книги, фильмы, лекции т.д.)
- увеличение конверсии ОП через пункты выше и дополнительные инструменты

У нас много крутых проектов и возможностей. Вы сильно прокачаете свое понимание бизнеса и процессов в нем. Мы этому обучаем, а следовательно вы станете в этой теме экспертом!

Заинтересовавшим нас кандидатам, напишем в течение 2 дней по дальнейшим действиям

Контактна інформація

Контактна
особа: Станислав