



Менеджер по работе с корпоративными клиентами

📍 Київ,

Компанія: Школа менеджеров Стратоплан

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#), [Наука, освіта, переклади](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: від двох років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Команда B2B-продаж Школи «Стратоплан» в поєскох сейлз-менеджера.

Мы ищем B2B Sales Manager'a, который способен организовать корпоративные продажи образовательных продуктов на англоязычном и/или СНГ рынках.

Мы создаем и проводим профессиональные обучающие программы для менеджеров и ищем человека, который способен в личном общении донести ценности Школы до корпоративных клиентов. И главное — системно конвертировать это в продажи!

Владение английским будет преимуществом — позволит вам обрабатывать также и англоязычные лиды.

Что входит в задачи:

- Активные продажи онлайн-обучения, краткосрочного образования, курсов, информационных продуктов компаниям
- Налаживание контактов с корпоративными клиентами, поиск ЛПРов, «прогрев»
- Проведение переговоров с действующими и потенциальными клиентами, выявление потребностей, консультирование по образовательным продуктам, конвертация в продажу
- Возможно создание персональных предложений компаниям под запросы клиентов (совместно с командой деливери)
- Заключение и сопровождение договоров, выставление инвойсов и контроль оплат, контроль процесса деливери (в сотрудничестве с бухгалтерией и отделом деливери)
- Регулярная отчетность по текущим задачам, а также участие в планировании продаж
- Участие в разработке стратегии привлечения клиентов и поиск новых каналов продаж (с командой маркетинга, продаж и лидогенерации)

Никаких холодных звонков!

Необходимые навыки:

- Желание и готовность стать лучшим Sales Manager в проекте и формировать стратегию продаж
- Практический опыт привлечения корпоративных клиентов от двух лет
- Опыт продаж образовательных услуг будет плюсом
- Опыт работы в IT-компаниях будет плюсом
- **Английский язык (письменный и разговорный) на продвинутом уровне если вы хотите работать с англоязычным рынком**

Внимательно (!) прочитайте следующие три абзаца и хорошенько подумайте, нужно ли это вам:

Наши клиенты требовательны, как и все умные люди, большинство из них — руководители команд, отделов, компаний. Для выполнения задач требуется ежедневно интеллектуально вкладываться всей команде, иметь терпение и смотреть в сторону клиента.

Наши проекты меняются постоянно, вместе с ними меняем работу и мы всем коллективом (примеры наших проектов можно посмотреть на сайте Школы stratoplan-school.com/). Если вы привыкли к простой, понятной, стабильной деятельности изо

дня в день — мы вам с большой долей вероятности не подойдем.

Мы работаем командой, а это значит, что мы готовы всегда поддерживать друг друга, подставлять плечо и оказывать помощь, но не готовы тянуть на себе тех, кто будет перекладывать свои задачи на коллег, прикрываться фразами «а мне не сказали» и пр. Таких людей у нас в команде нет.

Мы не обещаем легких прогулок, но... Скучать точно не придется. :)

И да, вы многому научитесь. Со своей стороны мы можем предложить:

- Классную команду, которая делает запуски проектов более 10 лет подряд
- Всестороннюю поддержку, в том числе работу плечом к плечу с нами: мы сами умеем делать все, что требуем
- Умную и благодарную студенческую аудиторию
- Чай, плюшки, вкусный кофе и Uber шатл до офиса

Кто мы: Школа менеджеров Стратоплан (stratoplan-school.com/), небольшая команда, делающая большие вещи в онлайн обучении. С 2010 года мы учим умных людей работать с другими умными людьми. Наши курсы прошли более 20.000 человек, в том числе сотрудники практически всех ведущих ИТ компаний: Intel, Dell, EPAM, Luxoft, Global Logic, SoftServe, Ciklum, Parallels, Acronis.

Зарплата: ставка + процент за каждую закрытую сделку. Напишите нам в отклике, какая пропорция для вас идеальна и какую сумму вы хотите зарабатывать.

Бонусы: бесплатный доступ ко всем курсам Школы менеджеров «Стратоплан», любое обучение по основной профессии, если это надо для дела.

Офис: находится в Киеве, исторически на левом берегу «в конце цивилизации», поэтому сотрудникам, проживающим на правом берегу, мы предложим Uber Shuttle, конечная которого в 5 минутах пешком от офиса. Также возможен удаленный вариант работы.

Контактна інформація

Телефон: +38 (063) 155-96-97

Контактна особа: Оксана

Сайт: <https://stratoplan-school.com/>

Адреса: <https://stratoplan-school.com/>