

Руководитель отдела продаж, 20000 грн.

♀ Харків,

Компанія: MBA Time4U

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі, Офісний персонал,

Керівництво

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища Досвід роботи: обов'язковий Графік роботи: повний робочий

день

Опис вакансії

Руководитель отдела продаж в международную консалтинговую компанию MBA TIME4U

наш сайт: mbatime4u.com/

Международная консалтинговая компания **MBA Time4U**, которая активно работает в сфере обучения, маркетинга, построения отдела продаж, предоставления услуг колл-центра, финансового, бухгалтерского, процессного, сертифицированного, юридического сектора, разработки сайтов, интернет маркетинга, лидогенерации, бенчмаркинга, сейчас в поиске руководителя отдела продаж в нашу команду!

ОБЯЗАННОСТИ СОТРУДНИКА:

- руководство отделом продаж
- ведение, поддержание и развитие клиентской базы
- поиск и привлечение клиентов
- адаптация и обучение сотрудников

МЫ ГАРАНТИРУЕМ:

- Достойную оплату два раза в месяц, которая напрямую зависит от твоих усилий и заинтересованности.
- Интересную работу, на которой можно развиваться как в профессиональном, так и личностном плане.
- Обучение. Мы научим тебя всему, что знаем сами.
- 5-дневную рабочую неделю с понедельника по пятницу (суббота и воскресенье выходные);
- официальное трудоустройство;
- реальную возможность карьерного роста;
- комфортный офис в 7 минутах ходьбы от станции метро Научная;

Нам важно, чтобы наши сотрудники ходили на работу не только за зарплатой, но и росли в личностном и профессиональном плане. Именно с этой целью мы регулярно проводим различные мастер-классы, тренинги, семинары и обучающие курсы от тренеров компании и привлеченных со стороны.

Если ты мечтаешь стать частью нашей команды, тогда скорее отправляй нам свое резюме.

Пришло время зарабатывать и выходить на новый уровень в продажах!

Контактна інформація

Телефон: +38 (050) 549-74-90

Контактна М

особа:

Марина

Сайт:http://mbatime4u.comАдреса:ул. Космическая, 21