Ваш надійний помічник

IT Sales Manager (Менеджер з продажу), 82300 грн.

Кривий Ріг, 5 січня

Компанія: Itcapital (https://jobs.ua/company/id/1610741) (Всі вакансії)

Рубрики: IT, WEB фахівці, Торгівля, продажі, закупівлі, Реклама, маркетинг, PR

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	віддалена робота

Опис вакансії

Менеджер з продажу / IT Sales Manager
(Віддалена робота)

Про нас:

ITCAPITAL – це міжнародна IT-компанія з представництвами у Нью-Йорку (США) та Києві (Україна). Ми займаємось розробкою сучасних рішень для автоматизації бізнес-процесів, створенням програмного забезпечення (iOS та Android), корпоративних сайтів, інтернет-маркетингом та технологіями на основі AI, VR/AR/3D. Додатковий напрямок компанії – школа навчання у сфері IT (ITCAPITAL SCHOOL). Інвестиційний фонд ITCAPITAL INVEST, Благодійний фонд ITCAPITAL CHARITY. Докладніше про нас дивіться у нас на сайті.

Основні обов'язки:

- Встановлення нових зв’язків та партнерств.
- Підтримка та розвиток відносин з діючими клієнтами.
- Залучення нових клієнтів та партнерів.

Вимоги до кандидата:

- Досвід на аналогічній посаді від 1 року.
- Якщо досвіду немає, є можливість навчання у професійній школі з подальшим працевлаштуванням. (Компанія сплачує 50% вартості курсу майбутнім працівникам)
- Вільне володіння українською та російською мовами.
- Англійська мова на рівні письмової та розмовної буде перевагою.
- Вміння організовувати свій час у віддаленому форматі.
- Досвід роботи з B2B-клієнтами.

Для кандидатів БЕЗ ДОСВІДУ:

- Можливість пройти навчання в **ITCAPITAL SCHOOL**
- Компанія покриває **50% вартості курсу**
- Після навчання — сертифікат та **гарантоване працевлаштування**

Що ми пропонуємо:

- Віддалений формат роботи або можливість працювати в офісі у США (Нью-Йорк).

- Гнучкий графік роботи (перша/друга половина дня або нічні зміни).
- Кар'єрне зростання: від Sales Manager до директора департаменту продажів.
- Конкурентну заробітну (від 10% до 15% з кожного продажу) з можливістю необмеженого доходу.
- Навчання у професійній школі з подальшим працевлаштуванням у компанії.

Наша філософія:

1. Сьогодні я краще – себе вчорашнього!
2. Я відкрита, чесна, натуральна, командна, людина!
3. Ми творці того, що ще не створювали інші – ми лідери!
4. Ми приносимо цінність та користь світу!
5. Ми одна велика сім'я – кожен один за одного і завжди готовий дати руку підтримки!

Наш принцип:

- Будь відкритий!
- Будь ефективним!
- Будь чесним!
- Будь креативний, але спирайся на факти!
- Не веди подвійні ігри!
- Взаємодія з людьми!

* Оточуючі себе найкращими - ми самі стаємо кращими - але завжди спочатку починайте з себе.

Якщо ви готові до нових викликів та прагнете розвиватися у сфері продажу IT-послуг, телефонуйте або пишіть у будь-який месенджер:

? **Наші контакти:**
Telegram: t.me/Elizaveta_HR_Official
Viber | WhatsApp: +380 93 177 53 17

Контактна інформація

Телефон:	+38 (093) 268-34-77
Контактна особа:	ITCAPITALInc
Сайт:	http://www.itcapit.com