



Ваш надійний помічник

Менеджер продажу CRM

📍 Київ, 🕒 5 лютого

Компанія: [Progresia](https://jobs.ua/company/id/1615702) (<https://jobs.ua/company/id/1615702>) ([Bci вакансії](#))

Рубрики: [Торівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від двох років
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Ми розглядаємо тільки фахівців з досвідом продажу CRM/ERP/IT рішень + знання технологій Microsoft

Вимоги:

- Вища освіта
- Від 2-х років досвіду у B2B-продажах CRM систем, розуміння кожного етапу цього типу продажів та його специфіки
- Досвід роботи з CRM системою
- Вміння самостійно підбирати та втілювати в життя тактику продажу
- Вміння вести переговори, знаходити нестандартні підходи та рішення, працювати з запереченнями
- Стресостійкість, лояльність, клієнтоорієнтованість.

Основні обов'язки:

- Активний пошук та залучення нових B2B клієнтів, забезпечення стійкого зростання клієнтської бази.
- Розробка та впровадження ефективних стратегій продажів для залучення нових клієнтів.
- Ведення переговорів та закриття великих угод, що сприяло зростанню доходів компанії.
- Побудова міцних відносин з ключовими клієнтами, що забезпечило високий рівень задоволеності клієнтів та їх збереження.
- Організація та проведення презентацій продукту для потенційних клієнтів.
- Консультування клієнтів по програмному забезпеченню.
- Виставлення рахунків і складання комерційних пропозицій.
- Виконання KPI і узгодженого плану продажів.

Ми пропонуємо:

- Безкоштовне навчання з наставником
- Розвиток в IT та технологіях Microsoft
- Можливість віддаленої роботи
- Молода професійна команда

Контактна інформація

Контактна особа: Тетяна

Сайт: <http://www.crms.world>

Адреса: Київ