



Ваш надійний помічник

Керівник відділу продажів, 30000 грн. + %

Полтава, 2 серпня 2023

Компанія: [Полтавський алмазний інструмент](https://jobs.ua/company/id/1623776) (https://jobs.ua/company/id/1623776) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Керівництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від п'яти років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Компанія, ПрАТ «ПОЛТАВСЬКИЙ АЛМАЗНИЙ ІНСТРУМЕНТ» є провідним виробником та постачальником алмазного інструмента. Ми, лідер галузі виробництва алмазного інструмента. Наші партнери знаходяться у більш ніж 40 країнах світу. Ми відомі як надійний партнер для наших клієнтів.

Ми шукаємо **Керівника відділу продажів**, який буде відповідальний за розвиток та збільшення продажів компанії.

Вимоги:

- вища освіта;
- досвід управлінської діяльності від 5 років;
- знання системи постановки завдань SMART;
- знання англійської мови на рівні B2-C1 та вище;
- аналітичний склад розуму, уважність до деталей, відповідальність, порядність;
- високі лідерські та комунікативні навички;

Наші очікування:

- Розробити ефективну стратегію з продажу та налаштувати ефективну роботу відділу.
- Кількість залучених нових клієнтів за звітний період — не нижча за обумовлений рівень.
- Створення нової дистриб'юторської бази клієнтів.
- Аналіз ефективності відділу та кожного менеджера у відділі.
- Приріст клієнтської бази.
- Високий рівень якості обслуговування клієнтів.
- План продажів щоденний, щомісячний у розрізі певних Клієнтів.
- Здійснювати контроль за наявністю в CRM-системі повної, актуальної та достовірної інформації про потенційних та існуючих Клієнтів в даний час.
- Проведення щоденних ранкових планерок та щотижневих зборів у відділі продажу.
- Контроль за станом дебіторської та кредиторської заборгованостей клієнтів.
- Особисте керування найбільших та стратегічно важливих продажів.
- Ведення та своєчасне подання керівництву звітності по роботі відділу.

Ми пропонуємо:

- конкурентну зарплату (складається з фіксованої частини + KPI + бонус). Розмір премії не обмежується;
- можливість професійного зростання та кар'єрного розвитку;
- команду професіоналів та дружню атмосферу на роботі.

Якщо Ви відповідаєте нашим вимогам та бажаєте долучитися до нашої команди, надсилайте своє резюме.

Редагувати

Контактна інформація

Телефон: +38 (050) 305-50-06

Контактна
особа: ЮліяВолодимирівна

Адреса: м. Полтава, вул. Героїв
АТО