



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу реклами

📍 Київ,

Компанія: ProfiDom

Рубрики: [Реклама, маркетинг,](#)
[PR](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення

Досвід роботи: від року

Графік роботи: вільний графік
роботи

Опис вакансії

Вимоги:

- досвід роботи в продажах рекламних послуг;
- розуміння специфіки продажів PR та реклами в Інтернеті;
- високий рівень комунікабельності.

Обов'язки:

- продавати розміщення PR та реклами середньому та великому бізнесу;
- працювати з теплою базою, розвивати її, самостійно шукати нових клієнтів та вести облік;
- розуміти потреби клієнтів, пропонувати такі формати, що зацікавлять клієнта;
- вести комунікації, супроводжувати проведення кампанії;
- документообіг.

Умови

- оплата — % від кожного продажу (на період цієї стадії війни);
- віддалена робота;
- можливості збільшувати свої заробітки.

Будь ласка, у супровідному листі розкажіть про ваш досвід.

Контактна інформація

Контактна
особа: Володимир

Сайт: <https://profidom.com.ua/>