



Ваш надійний помічник

Менеджер з тендерних продажів

📍 Київ,

Рубрики: [Торівля, продажі,](#)
[закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	обов'язковий
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Компанія «АКВА ФУДЗ» — дистриб'ютор мінеральної води, є ексклюзивним офіційним представником у компанії «Українські мінеральні води», представляє столові та мінеральні води такі як: «Свалява», «Поляна квасова», «Куяльник», «Лужанська» «Тонус» запрошуємо в свою команду **МЕНЕДЖЕРА З ПРОДАЖІВ (ТЕНДЕРИ)**

Обов'язки:

- Дистрибуція у регіоні (територія Київ та область)
- Активна робота з пошук нових альтернативних клієнтів
- Робота з тендерними площадками (ПРОДАЖІ ЧЕРЕЗ ТЕНДЕОА)
- Проведення переговорів з клієнтами та укладання договорів

Вимоги:

- Досвід роботи в продажах від 2 років (бажано вода, продовольчі товари)
- Досвід пошуку альтернативних каналів продажу (ТЕНДЕРА)
- Досвід роботи з тендерними площадками
- Вміння вибудовувати довгострокові відносини з партнерами та клієнтами
- Знання 1С 8
- Відмінні комунікаційні навички (телефонні переговори/особові зустрічі з клієнтами та партнерами)

Пропонуємо:

- Конкурентний рівень заробітної плати за результатами співбесіди
- Офіційне працевлаштування та комфортні умови праці
- Відпустка 24 оплачуваних днів
- Дружній та професійний колектив
- Реальну можливість кар'єрного зростання

Контактна інформація

Контактна особа:	Наталя
Адреса:	Київ, вулиця Екскаваторна, 24