



Ваш надійний помічник

Presale manager (Project Manager)

📍 Київ,

Компанія: SIM-Networks

Рубрики: [IT, WEB фахівці](#), [Торгівля, продажі](#), [закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: від п'яти років
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Компанія Sim-Networks Ukraine (дочірня компанія німецької Netversor GmbH) запрошує до себе у команду Presale manager (Project Manager)

Наш кандидат має:

- Розуміння принципів побудови та основних переваг хостингових послуг (хмарні обчислення, виділені сервери, системи зберігання даних та різне мережеве обладнання etc.);
- Досвід роботи з популярними постачальниками обладнання та знання базових продуктів: сервери, мережеве обладнання (DELL, HP, Supermicro, Cisco, Juniper etc.);
- Базове розуміння популярних систем віртуалізації та розуміння ліцензування цих товарів;
- Базове розуміння популярних рішень моніторингу, рішень резервного копіювання та відновлення;
- Базове розуміння принципів організації основних IT-сервісів середньостатистичної компанії (AD, DNS, DHCP, термінальний сервер\ферма, файловий сервер, пошта, сервер БД, контролер домену, web-сайт, IP \ PBX etc.);
- Знання основ побудови телекомунікаційних мереж, комутація, маршрутизація, віртуальні мережі (TCP IP, L2/L3, VPN etc.);
- Розуміння основних протоколів зберігання та їх типів (iSCSI, SAS, FC, InfiniBand, NVMe, PCIe);
- Впевнене володіння пакетом софту для роботи (Word, Excel, Visio, Draw.io, CRM, Jira etc.);
- Навички підготовки технічних завдань, схемних рішень, тендерної документації.

Англійська або німецька мови – перевага (прохання вказати рівень володіння)

Основні завдання посади:

Участь у продажі додаткових сервісів компанії новим та

існуючим клієнтам;

Проведення презентацій пропонуванних продуктів та рішень для

замовників;

Допомога клієнту та участь у переговорах як технічний консультанта;

Технічна оцінка вимог потенційних клієнтів;

Взаємодія з технічними спеціалістами замовника у процесі пресейл-активності з технічних питань;

Консультавання клієнтів технічними особливостям продуктів та рішень;

Спільна робота з відділом маркетингу в аналізі конкуруючих рішень та підготовка конкурентних оглядів;

Технічний супровід усіх нових клієнтів на етапах тестування продуктів підприємства;

Технічний супровід існуючих клієнтів у рамках запуску та тестування нових клієнтських послуг;

Генерація ідей при формуванні портфеля продуктів та рішень, пропорованих компанією;

Участь у всіх внутрішніх процесах компанії з метою підвищення ефективності роботи.

Компанія пропонує:

Цікаві та різноманітні завдання та проекти з перших днів роботи; Постійне професійне та фінансове зростання;

Стабільну роботу в компанії, що активно розвивається;

Дружній професійний колектив;

Графік роботи: Пн-Пт, 9:00-18:00, віддалено;

Випробувальний термін: до 3 місяців;

Соціальний пакет: згідно з КЗпП, оплачувана відпустка 24 к.д. і лікарняні.

З/п висока, прохання вказати побажання.

Чекаємо на Ваше резюме. Сподіваємось, саме Ви станете частиною нашої професійної команди!

Контактна інформація

Контактна особа: РусланВойтенко