https://jobs.ua/job-menedjer-z-prodaju-budmateralv-z-navchannyam-3810058

Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу будматеріалів (з навчанням), 34200 грн.

Львів, 17 січня 2025

Компанія: Фенiксбудком (ФОП Потапов О.М.) (https://jobs.ua/company/id/1626707) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі, Логістика, доставка, склад, Робота для студентів

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

«**ФЕНІКСБУДКОМ**» — компанія, яка успішно розвивається на ринку продажів будівельних матеріалів в Харкові вже 12 років. В 2016 році ми відкрили першу філію. в м. Київ, в 2018 році відкрили філію в Дніпрі. А у кінці 2020 **ми відкрилися у Львові.** Оскільки ми є **офіційними** представниками більше 35 торгових марок таких як: Ceresit, Polimin, Knauf тощо — наше становище на ринку є стабільним, конкурентоспроможним, а репутація говорить сама за себе.

В цей важкий для всіх час — ми продовжуємо працювати, розвиватися, створювати робочі місця і разом йти до Перемоги!

Сьогодні до нашого дружного колективу у Львові запрошуємо **менеджерів з продажу**, не просто людину — продавця, а людину, яка хоче рости, навчатися і розвиватися поруч з «гуру продажів», стати частиною цієї Компанії і мати можливість задовільнити всі свої матеріальні та не матеріальні цілі.

Якщо ти так уявляєш свій шлях до успіху, тоді дивися, що **ми пропонуємо:**

- широкий асортимент товарів (завжди є що продавати, взаємо замінити — вгодити найпримхливішому клієнту);
- гідна своєчасна оплата праці (ти сам впливаєш на рівень з/п, верхньої межі нема);
- навчання з початкового рівня (розглядаємо кандидатів без досвіду роботи, тренінги і підтримка наставника — було б бажання!); Оскільки ми заходимо в сезон, у тебе є унікальний шанс навчитися і відразу заробляти:)
- можливість дистанційної торгівлі також у Харкові, Києві, Дніпрі, Івано — Франківську;
- можливість швидкого кар'єрного росту (більшість керівників зростали із звичайних менеджерів);
- згуртований та націлений на результат колектив (бо ми команда, один за всіх))))
- набуття безцінного досвіду
- зручна транспортна розв'язка (АС Західна, Метро)
- постійна підтримка HR
- графік роботи- 9:00–17:00
- вид працевлаштування обираєш сам

Що ми хочемо бачити у нашому майбутньому колезі:

- бажання стати професіоналом у сфері продажів;
- бажання кар'єрного та фінансового росту;
- вміння швидко навчатися;
- відповідальність;
- комунікабельність.
- не мати страху кидати виклик собі і стереотипам

З якими обов'язками матимеш справу:

- активний пошук клієнтів (покажемо — розкажемо, інструменти для цього дамо)
- супровід клієнтів на всіх етапах продажів;
- формування замовлень та ведення відповідної документації.

Якщо ти амбітний і відповідальний та хочеш заробляти — тоді наша команда професіоналів для тебе. Не зволікай — відгукуйся. Можливо, ми чекаємо саме на Тебе!

Телефонуй, пиши, а ще краще — приходь до нас на теплу розмову:) **...08 (viber, telegram) — Анна**

Контактна інформація

Телефон:	+38 (068) 140-22-08
Контактна особа:	Анна
Адреса:	Львів, Городоцька, 369