



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу B2B, 21000 грн. + %

📍 Київ,

Компанія: МК:Translations

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі, Офісний персонал](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: обов'язковий
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Привіт, колего!

Наша команда з локалізації комп'ютерних ігор та інших веб-продуктів МК:translations у пошуку досвідченого менеджера з продажів послуг. Працюємо в сегменті B2B з міжнародним та українським ринком.

МК:translations є одним з лідерів ринку локалізації.

Більш як 8 років перекладаємо та локалізуємо ігри, сайти, софти, аплікухи та іншу бізнес-документацію.

На нашому сайті можете переглянути наші кейси та компанії з якими ми працюємо.

Серед знайомих вам компаній є такі: Microsoft, Softserve, Visa, Parimatch, Discovery, Uber, Uklon tech.

Основна місія компанії — дозволити українському бізнесу розвиватися у будь-якому куточку світу.

І твоє головне завдання в команді — допомагати компаніям знаходити спільну мову зі своїм клієнтом у будь-якій країні.

Ми спрацюємо, якщо ти:

- Вмієш системно і якісно вести базу клієнтів і заповнювати CRM;
- Виконуєш поставлені завдання і викладаєшся на всі 101%;
- Знаєш англійську на рівні не нижче Upper-Intermediate;
- Хочеш багато заробляти та знаєш НАВІЩО.Обов'язкиТвоя ЗП складається з декількох показників, на які ти впливаєш самостійно.

Для того, щоб вже на 2 місяць ти зміг зробити від 21к грн, тобі необхідно:

- Продавати послуги лише теплим лідам (в тому числі англійською);
- Працювати з запереченнями;
- Заповнювати картки угоди в CRM за чек-листом;
- Любити те, що робиш, асоціювати себе з професією, пропонувати, досягати, фантазувати, мріяти та завжди змагатися.

Ми готові вкладатись в результативного працівника, тому з нас:

- Екологічний продукт та робота з міжнародними клієнтами;
- Фіксована ставка +% від результату і поставленого KPI (в середньому від 20000 грн);
- Премії за перевиконання фінансового плану;
- Віддалений формат роботи з 10 до 19 у будні, та одна неповна субота на місяць;
- Крутий коворкінг на ВДНГ у Києві з безперебійним світлом та інтернетом (тому кожен має можливість працювати в офісі за бажанням);
- Гейміфікація бонусів у відділі продажів, прив'язана до ефективності;
- Книжкові клуби, мотивуючі зустрічі, спільні онлайн-ігри, розвиток ваших навичок та корпоративне навчання, атмосфера підтримки, взаємодопомоги та трешки чорного гумору)

Ми підготували матеріали, щоб за 3 дні стажування навчити тебе продукту та максимально познайомити з нашою корпоративною культурою.

Ми ставимо амбіційні цілі та регулярно їх досягаємо завдяки крутій команді, до якої запрошуємо і тебе!

Готовий зробити х5 разом з нами? Тоді надсилай своє резюме і до нього прикріпи відповідь на питання: «Чому ти вирішив стати Менеджером з продажів?»!

Контактна інформація

Контактна особа: DianaZaverukha

Сайт: <https://mktranslations.hurma.work/public-vacancies/107>