



# Агент з елітної нерухомості, менеджер преміум-сегменту (оренда, продаж), 92400 грн.

📍 Дніпро, ⏲ 5 грудня 2023

Компанія: [IZIHouse. Элитная Недвижимость](https://jobs.ua/company/id/1583173) (<https://jobs.ua/company/id/1583173>) ([Bci вакансії](#))

Рубрики: [Нерухомість та страхування](#), [Робота для студентів](#)

## Побажання до співробітника

Освіта: не має значення

Досвід роботи: не вимагається

## Опис вакансії

- Агент з елітної нерухомості / Менеджер з продажу (Оренда/Продаж), можна без досвіду. Без прив'язки до офісу, Україна (великі міста)!

## Про компанію:

- IZIHouse - це українська компанія (агентство елітної нерухомості) з основним родом діяльності - Продаж та Оренда нерухомості (новобудови, вторинний ринок, комерційна нерухомість) та додатковим родом діяльності школою навчання у сфері нерухомості. Власним інвестиційним фондом у нерухомість. І франшиза від агентства нерухомості. Компанія працює від 2017 року. Головний офіс - Київ, додатково Одеса, Запоріжжя, Львів, Дніпро, Харків а також інші міста України.

## Про роботу:

- Дано позиція вважається престижною та цікавою роботою з практично необмеженим рівнем доходу. Робота захоплююча тим, що Ви пересуваєтесь по цікавим елітним локаціям свого міста, відвідуєте дорогі об'єкти нерухомості, спілкуєтесь з успішними та цікавими людьми це можуть бути зірки, бізнесмени, успішні блогери, люди пов'язані з політичними інтересами та інші позиції соціального суспільства в яких ці люди досягли успіху.

- На даній позиції Ви отримуєте унікальний досвід, корисний нетворкінг і добре заробляєте при належній увазі професії.

## Обов'язки:

- Працювати з клієнтами та власниками нерухомості.
- Підбирати об'єкти нерухомості на оренду або купівлю під запит клієнтів.
- Їздити на покази об'єктів нерухомості.
- Вести переговори по телефону/в живу.
- Працювати з об'єктами нерухомості.
- Вести рекламу та укладати угоди.

## Вимоги:

- Гарні комунікативні навички.
- Активна життєва позиція. бажання працювати та заробляти.
- Відповідальність, порядність.

- Володіння сучасними технологіями.
- Вітається володіння іноземними мовами.
- Досвід у сфері нерухомості вітається від 6 міс, (але не обов'язково є можливість навчання з нуля цієї професії у школі навчання з подальшим працевлаштуванням у нашу компанію та 50% ціни навчання компанія компенсує за Вас)

#### **Умови роботи:**

- Ваш дохід у середньому 700-5000 у.о/місяць.
- Прив'язки до офісу немає, вільний графік роботи (завантаженість дня повна) час зайнятості адаптувати під себе.
- Надаємо повне необхідне навчання.
- Повна підтримка від Керівника відділу 24/7.
- Наше і ваше завдання вивести вас на рівень доходу 2500-5000 у.о. на місяць.
- Їдемо з вами спільно до позитивного результату.
- Також у нас є кар'єрне зростання до Керівника або Директора компанії, до якого Ви можете абсолютно спокійно зрости. Також можливо далі відкриття філіалу по франшизі від компанії.
- При підвищенні кар'єрного рівня отримуєте Диплом.

#### **Перевага роботи:**

- Високий дохід з необмеженою планкою зростання (у середньому дохід менеджера з елітної нерухомості на місяць від 1500 у.о.). Є практика коли люди заробляли на Range Rover та квартиру на даній роботі.
- Прозоре кар'єрне зростання, яке орієнтоване не на обіцянки, а на конкретний результат від Консультанта до Керівника та Директора компанії.
- У суспільстві вважається престижно працювати з Елітною Нерухомістю і Вас вважатимуть успішною людиною.
- З нами можна працювати з будь-якої точки України.

#### **Ми надаємо нашим співробітникам:**

- Клієнтів, об'єкти, навчання, тренінги, конкурси, подарунки, повну підтримку від Керівників відділів, юридичну підтримку, кар'єрне зростання.

#### **Функції нового працівника:**

- Робота з клієнтами, проведення показів об'єктів нерухомості, проведення переговорів, робота з об'єктами нерухомості. Робота у сфері оренди та продажу елітних апартаментів (квартири та будинки) та комерційних об'єктів (бізнес центри, торгові центри).

#### **Що ми чекаємо на кандидата?**

- Мати хороші людські якості, вміння організовувати свій час, мати хороші комунікаційні якості, вміти слухати чути вчитися, активна життєва позиція, чесність та відповідальність.

#### **Чому ми навчимо кандидата:**

- Вести переговори з потенційними клієнтами, орієнтуватися на ринку нерухомості, навчимо продавати, навчимо необхідним знанням для успішної роботи в нашій компанії та на ринку нерухомості.

#### **НАШ ПРИНЦІП:**

- Будь відкритий!
- Взаємодій!
- Опирається на факти!

- Будь ефективний!
- Будь чесний!
- Не веди подвійні ігри!

#### **НАША ФІЛОСОФІЯ:**

- Сьогодні я краще себе вчоращеного!
- Я відкрита людина, чесна, натуральна, без користі, командна і частина прекрасного світу!
- Ми створюємо новаторський метод і підхід до роботи - ми є частиною кращої системи!
- Я приношу користь світу - віддаючи отримую натомість.
- Ми одна велика дружна сім'я - готова її членів підтримати будь-якої миті.
- Оточуючи себе найкращими - ми самі стаємо кращими - але завжди спочатку потрібно починати з себе.

\* **Надсилайте резюме у нас на сайті, ми ознайомимося та дамо Вам відповідь щодо подальших дій для проходження інтерв'ю.**

Оставляйте заявку с резюме у нас на фейсбуке, мы ознакомимся и дадим вам обратную связь по собеседованию.  
[facebook.com/jobs/job-opening/18522479...](https://www.facebook.com/jobs/job-opening/18522479...)

#### **Контактна інформація**

- Телефон: +38 (093) 177-53-17
- Контактна особа: IZIHouse.ЭлитнаяНедвижимость
- Сайт: <http://www.izihouse.com.ua>
- Адреса: ул. Ломоносова 8Б