Ваш надійний помічник

Агент з елітної нерухомості, менеджер преміум-сегменту (оренда, продаж), 92400 грн.

Львів, 3 листопада 2025

Компанія: IZIHouse. Элитная Недвижимость (https://jobs.ua/company/id/1583173) (Всі вакансії)

Рубрики: Нерухомість та страхування, Робота для студентів

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	не вимагається

Опис вакансії

- Агент з елітної нерухомості / Менеджер з продажу (Оренда/Продаж), можна без досвіду. Без прив'язки до офісу, Україна (великі міста)!

Про компанію:

- IZIHouse - це українська компанія (агентство елітної нерухомості) з основним родом діяльності - Продаж та Оренда нерухомості (новобудови, вторинний ринок, комерційна нерухомість) та додатковим родом діяльності школою навчання у сфері нерухомості. Власним інвестиційним фондом у нерухомість. І франшиза від агентства нерухомості. Компанія працює від 2017 року. Головний офіс - Київ, додатково Одеса, Запоріжжя, Львів, Дніпро, Харків а також інші міста України.

Про роботу:

- Дана позиція вважається престижною та цікавою роботою з практично необмеженим рівнем доходу. Робота захоплююча тим, що Ви пересуваєтеся по цікавим елітним локаціям свого міста, відвідуєте дорогі об'єкти нерухомості, спілкуєтеся з успішними та цікавими людьми це можуть бути зірки, бізнесмени, успішні блогери, люди пов'язані з політичними інтересами та інші позиції соціального суспільства в яких ці люди досягли успіху.

- На даній позиції Ви отримуєте унікальний досвід, корисний нетворкінг і добре заробляєте при належній увазі професії.

Обов'язки:

- Працювати з клієнтами та власниками нерухомості.

- Підбирати об'єкти нерухомості на оренду або купівлю під запит клієнтів.

- Їздити на покази об'єктів нерухомості.

- Вести переговори по телефону/в живу.

- Працювати з об'єктами нерухомості.

- Вести рекламу та укладати угоди.

Вимоги:

- Гарні комунікативні навички.

- Активна життєва позиція. бажання працювати та заробляти.

- Відповідальність, порядність.

- Володіння сучасними технологіями.

- Вітається володіння іноземними мовами.

- Досвід у сфері нерухомості вітається від 6 міс, (але не обов'язково є можливість навчання з нуля цієї професії у школі навчання з подальшим працевлаштуванням у нашу компанію та 50% ціни навчання компанія компенсує за Вас)

Умови роботи:

- Ваш дохід у середньому 700-5000 у.о/місяць.

- Прив'язки до офісу немає, вільний графік роботи (завантаженість дня повна) час зайнятості адаптувати під себе.

- Надаємо повне необхідне навчання.

- Повна підтримка від Керівника відділу 24/7.

- Наше і ваше завдання вивести вас на рівень доходу 2500-5000 у.о. на місяць.

- Їдемо з вами спільно до позитивного результату.

- Також у нас є кар'єрне зростання до Керівника або Директора компанії, до якого Ви можете абсолютно спокійно зрости. Також можливо далі відкриття філіалу по франшизі від компанії.

- При підвищенні кар'єрного рівня отримуєте Диплом.

Перевага роботи:

- Високий дохід з необмеженою планкою зростання (у середньому дохід менеджера з елітної нерухомості на місяць від 1500 у.о.). Є практика коли люди заробляли на Range Rover та квартиру на даній роботі.

- Прозоре кар'єрне зростання, яке орієнтоване не на обіцянки, а на конкретний результат від Консультанта до Керівника та Директора компанії.

- У суспільстві вважається престижно працювати з Елітною Нерухомістю і Вас вважатимуть успішною людиною.

- З нами можна працювати з будь-якої точки України.

Ми надаємо нашим співробітникам:

- Клієнтів, об'єкти, навчання, тренінги, конкурси, подарунки, повну підтримку від Керівників відділів, юридичну підтримку, кар'єрне зростання.

Функції нового працівника:

- Робота з клієнтами, проведення показів об'єктів нерухомості, проведення переговорів, робота з об'єктами нерухомості. Робота у сфері оренди та продажу елітних апартаментів (квартири та будинки) та комерційних об'єктів (бізнес центри, торгові центри).

Що ми чекаємо на кандидата?

- Мати хороші людські якості, вміння організовувати свій час, мати хороші комунікабельні якості, вміти слухати чути вчиться, активна життєва позиція, чесність та відповідальність.

Чому ми навчимо кандидата:

- Вести переговори з потенційними клієнтами, орієнтуватися на ринку нерухомості, навчимо продавати, навчимо необхідним знанням для успішної роботи в нашій компанії та на ринку нерухомості.

НАШ ПРИНЦИП:

- Будь відкритий!

- Взаємодіяй!

- Опирайся на факти!

- Будь ефективний!

- Будь чесний!

- Не веди подвійні ігри!

НАША ФІЛОСОФІЯ:

- Сьогодні я краще себе вчорашнього!

- Я відкрита людина, чесна, натуральна, без користі, командна і частина прекрасного світу!

- Ми створюємо новаторський метод і підхід до роботи - ми є частиною кращої системи!

- Я приношу користь світу - віддаючи отримую натомість.

- Ми одна велика дружна сім'я - готова її членів підтримати будь-якої миті.

- Оточуючи себе найкращими - ми самі стаємо кращими - але завжди спочатку потрібно починати з себе.

*** Надсилайте резюме у нас на сайті, ми ознайомимося та дамо Вам відповідь щодо подальших дій для проходження інтерв'ю.**

Контактна інформація

Контактна особа:	IZIHouse.ЭлитнаяНедвижимость
Сайт:	http://www.izihouse.com.ua
Адреса:	Львів