



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу (B2B), 20000 грн. + %

📍 Львів, 🔄 2 серпня 2023

Компанія: [HR Team](https://jobs.ua/company/id/1579516) (<https://jobs.ua/company/id/1579516>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#), [Готельний бізнес](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	бажано
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Ribas Hotels Group — мережа українських готелів з душою. Ми продаємо не просто спальне місце, а затишний номер для спокійного відпочинку перед діловою зустріччю або після насиченого і яскравого дня.

Посилання на наш сайт: ribas.ua

Ми шукаємо незвичайну особистість, яка може розкрити свої суперсили у розвитку B2B для готельного бізнесу.

З нами ти зможеш:

- Заробляти бонуси від продажів за кожного клієнта;
- Розвиватися та професійно зростати в компанії, яка стабільно розвивається;
- Вести круті та інноваційні девелоперські проєкти;
- Відвідувати тимблдинги, тренінги, навчання.
- Мати корпоративні знижки для працівників у мережі готелів.

Ти чудово доповниш нашу команду якщо:

- Переконливо продаєш на B2B або B2C аудиторію;
- Проводиш ефективні переговори та відпрацьовуєш заперечення;
- Маєш аналітичні здібності, вмєєш аналізувати конкурентів;
- Вмєєш гарно та чітко говорити та маєш навички ділової комунікації.

В твої обов'язки буде входити:

- Продаж первинної комерційної нерухомості (логістичні комплекси) які будуються;
- Ведення переговорів з потенційними покупцями, супровід підписання договорів купівлі-продажу нерухомості;
- Ведення бази клієнтів, робота в CRM системі;
- Пошук та формування баз «потенційних» клієнтів та їх обдзвін;

Якщо ви маєте невгамовну пристрасть до готельної справи, нестандартне мислення та готові перетворити виклики на можливості, то ми з нетерпінням чекаємо на ваше резюме.

Телефонуй або пиши: ...— Анастасія.

Контактна інформація

Телефон: +38 (073) 096-22-79

Контактна особа: Анастасія

Адреса: Львів