



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу бухгалтерських/юридичних послуг, 15000 грн.

📍 Київ, 🕒 8 вересня 2023

Компанія: [ТОВ Елма-консалтинг](https://jobs.ua/company/id/1631319) (<https://jobs.ua/company/id/1631319>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Бухгалтерія, фінанси, облік/аудит](#), [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Консалтинг](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

«Елма-Консалтинг» компанія, що надає професійні бухгалтерські, юридичні та кадрові послуги для юридичних та фізичних осіб-підприємців вже понад 15 років.

Ми допомагаємо клієнтам розвивати свій бізнес за допомогою якісних бухгалтерських та кадрових послуг, юридичного супроводу, відновлення обліку, податкового консалтингу тощо. Ми надаємо цілий спектр послуг для бізнесу від реєстрації бізнесу до його комплексного супроводження.

Ми команда, яка побудована на цінностях, місії, взаємопідтримці та пристрасті до справи!

Ми шукаємо не просто **Менеджера з продажу**, ми шукаємо члена нашої команди, який готовий розділити з нами наші цінності, допомогти нашій Компанії стати кращою і постійно вдосконалюватись разом з нами.

Ми шукаємо менеджера, який вже добре розбирається, або хоче розібратись в нюансах бухгалтерського обліку, основах права і хоче допомагати нашим клієнтам-підприємцям отримувати якісні послуги. Ми готові взяти менеджера без досвіду та навчати в техніках продажу, переговорах та іншим цікавим навичкам.

Якими якостями має володіти менеджер, якого ми шукаємо:

- високі комунікативні здібності, самоорганізованість
- проактивність і орієнтація на результат
- Бажано бухгалтерська або юридична освіта, або досвід роботи за фахом

ОБОВ'ЯЗКИ:

- обробка вхідного потоку лідів (заявок, чатів, зворотного дзвінка, вхідного дзвінка та ін.)
- робота з базою нових та постійних клієнтів
- організація та проведення онлайн та оффлайн зустрічей з клієнтами
- підготовка та відправка Комерційних Пропозицій
- проведення презентацій
- ведення CRM

МИ ПРОПОНУЄМО:

- Навчання в Академії продаж
- Конкурентну заробітну плату
- Кар'єрне зростання
- Комфортний офіс

- Корпоративні тренінги
- Дружній колектив
- Часткова компенсація за додаткове профільне навчання
- Можливий гібридний графік роботи після випробувального терміну
- Обов'язкові привітання на день народження
- Графік з пн.-пт. з 9:00 — 18:00

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 271-27-38

Контактна особа: Альона

Сайт: <https://elma.kiev.ua/>

Адреса: м.Київ, вулиця Василя Чумака, 5, офіс 1